

اقتصاد



نگین اعتماد

■ میزان تسهیلات تا سقف **۹۰** درصد مبلغ سپرده

■ شرایط ویژه جهت افزایش دارایی مشتری

■ با نرخ سود تسهیلات **۱۷٪** تا **۱۸٪**

■ حداکثر بازپرداخت **۵** ساله



www.banksepah.ir

@banksepahofficial

۱۵۵۷۲

برای کسب اطلاعات بیشتر به شعب بانک سپه در سراسر کشور مراجعه شود



مجتمع فولاد غدیر نی ریز

نماد توسعه و بومی سازی در صنعت فولاد کشور



WWW.NGHSCO.IR INFO@NGHSCO.IR

ایران - فارس - نی ریز کیلومتر ۵۰ جاده نی ریز - سیرجان صندوق پستی ۷۴۹۱۵-۳۸۵

تلفن : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۵ - ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶ - دورنگار : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶

خیابان بخارست - کوچه چهاردهم غربی - پلاک ۱۷ - تلفن : ۰۲۱-۸۸۷۵۴۳۰۵ - ۰۲۱-۸۶۰۴۷۵۲۷

مجتمع فولاد غدیر نی ریز (سهامی خاص)
NEYRIZ GHADIR STEEL COMPLEX
(NGHSCO)



CMIC



برندی در کلاس جهانی



تدوam صادرات تضمین اجرای طرح های توسعه

رسیدن به سهم بازار ۳۰ درصدی
از کل صادرات محصول شمش فولاد
کشور تا سال ۱۴۰۴

صادرات ۱۷۲ هزار و ۴۶۵ تن
شمش فولادی
در شش ماهه اول سال ۱۴۰۰



www.chadormalu.com



شرکت معدنی و صنعتی گلگهر
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

روابط عمومی و امور بین الملل

گلگهر روشن باور با در دل کویر

- فولاد ۵ میلیون تن
- گندله ۲۱ میلیون تن
- کنسانتره ۲۴ میلیون تن



GOLGOHAR
MINING & INDUSTRIAL COMPANY

www.geg.ir

۲۹ مهر ماه روز ملی صادرات

بانک ایران زمین

حامی توسعه صادرات، امنیت اقتصادی، اشتغال مولد و رفاه پایدار

وجه تمایز پرداخت شد

تا ۵٪ سود بیشتر

به سپرده گذاران سال ۱۳۹۹ پرداخت شد



بانک ملت
bank mellat
تجربه ای متمایز

صدور انواع ضمانت نامه های بانکی در اسرع وقت

تجدیدی ضمانت نامه

نقشانی صنعتی - تهران - خیابان شهروز بین بزرگراه همت و کردستان - نبش ۶۸ شرقی پلاک ۸
تلفن: ۰۲۱-۸۸۶۶۳۵۱۳۸
کد پستی: ۱۳۳۶۹۷۵۱۳۳



بانک توسعه صادرات ایران



وزارت صهارت ۲۹ مبارک باد

بانک توسعه صادرات ایران
حامی تولید صادراتی



تلفن: ۸۱۹۲۰ info@edbi.ir

exim_bank





شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران

برنامه های سال ۱۴۰۰ ایمپاسکو

- ◀ انجام ۷۹ هزار متر حفاری اکتشافی در کشور
- ◀ تولید یک میلیون و ۸۶۵ هزارتن ماده معدنی از معادن متعلق به ایمپاسکو
- ◀ نظارت بر تولید ۵۵ میلیون تن مواد معدنی معادن ایمیدرو
- ◀ پیشبرد اجرای ۲۵ طرح معدنی و صنعتی و واگذاری راهبری و جذب سرمایه گذار پروژه ها در سراسر کشور

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر (عج)، بالاتر از میدان ولیعصر (عج)، روبروی سینما استقلال، پلاک ۱۷۱۳، برج جنوب
 تلفن: ۸۸۹۱۲۵۹۳ فکس: ۸۸۸۰۶۷۵۸

سایت: www.impasco.gov.ir
 ایمیل: impasco@impasco.gov.ir



پیام مدیر عامل مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب به مناسبت روز ملی صادرات

مهندس زحمتکش: صادرات موتور محرکه اقتصاد و رمز پیشرفت و بقای کشورها در بازارهای

جهانی است / صادرات ۶۹۳۴۶ هزار تن شمش آلومینیوم به خارج از کشور

در تقویم ایران اسلامی ۲۹ مهرماه به عنوان روز ملی صادرات شناخته و معرفی شده است. تعیین یک روز از روزهای سال برای صادرات در حقیقت سمبلی برای ارج نهادن به تلاش‌های انجام شده از سوی صادر کنندگان عزیز، این سربازان و ایثارگران جبهه اقتصادی برای نفوذ و حضور در بازارهای جهانی و افزایش سهم جمهوری اسلامی ایران، در عرصه رقابت اقتصادی و از سویی ترویج فرهنگ صادرات در میان توده‌های مردم و همچنین فرصتی ارزشمند برای تبادل افکار، شناخت مشکلات و تنگناها و بررسی راهکارهایی برای رسیدن به هدف والای جهش صادرات می‌باشد. صادرات در حقیقت موتور محرکه اقتصاد و نوک پیکان توسعه تولید و رمز پیشرفت و بقای کشورها در بازارهای جهانی است.

با افتخار اعلام میکنم که سربازان و ایثارگران جبهه اقتصادی در مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب، بزرگترین و مدرنترین کارخانه آلومینیوم در کشور عزیز ایران اسلامی، موفق شده اند در طول ۱۴ ماه گذشته از مرداد ماه ۱۳۹۹ تا پایان شهریور ۱۴۰۰ بالغ بر ۶۹۳۴۶ هزار تن شمش آلومینیوم ۱۰۰۰ و ۵۰ پوندی را به خارج از کشور صادر نمایند که از این بابت خداوند منان را شاکر و سپاسگزاریم.

امیدواریم در سالی که از سوی رهبر فهیم و فرزانه انقلاب اسلامی با عنوان سال تولید، پشتیبانی‌ها و مانع زدایی‌ها نامگذاری شده است مسئولین و سیاستگزاران اقتصادی کشور مسیر هموار و امنی را برای حرکت پرشتاب صادر کنندگان فراهم نموده، تا با قدم‌های راسخ و استوار و با اعتماد و اطمینان در مسیر پیش رو حرکت نمایند چرا که اعتقاد داریم بهبود معیشت مردم در سایه توسعه اقتصادی پایدار شکل می‌گیرد و توسعه اقتصادی هم در گرو توسعه صادرات است.

در پایان ۲۹ مهرماه روز ملی صادرات، تبلور افتخار آفرینی جهادگران عرصه تجارت را به همه تلاشگران بخش صادرات و قهرمانان افتخار آفرین عبور از سد تحریم‌های ظالمانه دشمنان خصوصاً همکاران عزیز و پرتلاشم در مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب تبریک عرض می‌نمایم.

مهدی زحمتکش

مدیر عامل صنایع آلومینیوم جنوب

ششماه اقتصاد

ماهنامه اقتصادی / شماره مجوز: ۸۱۳۸۰

شماره: چهل و دوم / مهر ماه ۱۴۰۰

صاحب امتیاز و مدیرمسئول:

لیلا احمدی افشار

سردبیر:

فاطمه نجفی

دبیر اقتصادی و مدیر بازرگانی:

الهه سی ستار

تحریریه:

فرزانه عابدینی - امین محیدی - الناز احمدی - امیر افشار

مدیر هنری: کامبیز علیایی

صفحه آرا: الهام ستاری

چاپخانه: آویژه هنر

تلفن: ۶۶۹۳۸۲۷۰ فاکس: ۶۶۵۷۸۶۸۹

بازرگانی و تبلیغات: ۰۹۳۷۳۹۳۲۸۴۶

نشانی: تهران، خیابان نواب، شماره ۶۸۰ طبقه سوم، دفتر نشریه شما واقتصاد

فهرست

مدار نجات اقتصاد ایران بر پایه رشد صادرات می چرخد / ۱۴

پیام معاون وزیر و رئیس کل سازمان توسعه تجارت ایران به مناسبت بیست و پنجمین سالروز ملی صادرات / ۱۵

افزایش چشمگیر صادرات فرآورده‌های پالایشگاه ستاره خلیج فارس در دوران تحریم‌ها / ۱۶

درآمد ۱۰ هزار میلیارد تومانی پتروشیمی بوعلی سینا در ۶ ماهه نخست سال جاری / ۱۸

درآمد حاصل از صادرات چادرملو، تضمین کننده اجرای طرح‌های توسعه / ۱۹

افزایش ۶ محدوده اکتشافی / ۲۰

ارائه بهترین و شفاف‌ترین خدمات مالی و سرمایه گذاری در کشور / ۲۲

استراتژی بانکداری الکترونیک "بانک ایران زمین" در افق ۱۴۰۰ محقق شد / ۲۳

شرکت "مبین انرژی خلیج فارس" -حائز امتیاز انتشار اوراق بدهی در بازار سرمایه بدون ضامن شد / ۲۴

منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس موفق به دریافت نشان عالی مسئولیت اجتماعی شد / ۲۵



جلد مهر ماه ۱۴۰۰

توانمندی‌های شرکت بیمه رازی



توانگری مالی سطح یک در صنعت بیمه کشور



دارای نزدیک به شش هزار مرکز درمانی آنلاین طرف قرارداد در تمامی شهرهای کشور



رتبه سوم در شرکت های بیمه خصوصی از نظر سرمایه ثبت شده
(حدود بیست هزار میلیارد ریال)



پرداخت بالاترین سود قطعی پرداختی در بیمه های زندگی و سرمایه گذاری در صنعت بیمه
(در سال ۱۳۹۹)



اولین شرکت بیمه خصوصی در کشور
(۱۸ سال سابقه درخشان)



لیدر صنعت هوایی و فرودگاهی کشور



پیشرو در بیمه گری دیجیتال



سهام نگهداری قابل توجه در بین بیمه گران



مجوز قبولی اتکایی



روابط عمومی و بین الملل



دارای شعب در سراسر کشور



مرکز ارتباط با مشتریان شبانه روزی
شماره تماس مرکز: ۰۲۱-۸۲۸۷



سامانه پیامکی: ۰۲۰۰۰۸۲۸۷

razi24_insurance | www.razi24.ir
مرکز ارتباط: ۰۲۱-۸۲۸۷ | razi24_insurance

مدار نجات اقتصاد ایران بر پایه رشد صادرات می چرخد

خبرهای خوش صادراتی در سال ۱۴۰۰

الهه سی ستار

اما وضعیت ایران در این حوزه با توجه به اعمال و تشدید تحریم‌ها چگونه است؟

در شرایط فعلی که صادرات نفت ایران، به سبب اعمال تحریم‌های اقتصادی آمریکا و متحدان آن کاهش یافته و به تبع آن درآمدهای ارزی تقلیل پیدا کرده، ضرورت و اهمیت صادرات محصولات غیرنفتی دوچندان می‌شود.

حضرت آیت‌الله خامنه‌ای رهبر معظم انقلاب اسلامی هفتم شهریورماه ۱۳۹۷ در دیدار رئیس‌جمهور و اعضای هیات دولت، در ارزیابی عملکرد یک‌ساله دولت دوازدهم، خاطرنشان کردند: در این یک‌سال کارهای خوبی در زمینه رشد اقتصادی، انرژی، افزایش صادرات غیرنفتی و کاهش واردات انجام شده است که باید روند افزایش صادرات و کاهش واردات با شتاب بیشتر ادامه یابد و در ضمن این‌گونه خدمات با بیان هنرمندانه به مردم گفته شود.

خوشبختانه از ابتدای سال ۱۴۰۰ تا کنون خبرهای خوشی درباره رشد صعودی سهم صادرات کشور شنیده شده است، به طوری که معاون وزیر و رئیس کل سازمان توسعه تجارت ایران گفت: بر اساس آمار گمرک صادرات کشور طی ۵ ماه نخست سال جاری در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته به لحاظ ارزشی ۶۳ درصد و به لحاظ وزنی ۲۰ درصد افزایش داشته است.

حمید زادبوم اظهار داشت: صادرات ایران در ۵ ماهه نخست سال ۱۴۰۰ به میزان ۱۷.۶ میلیارد دلار و ۴۵.۵ میلیون تن بوده که در مقایسه با دوره مشابه سال قبل نشان دهنده رشد ۶۳ درصدی در ارزش و ۲۰ درصد در وزن است. وی افزود: در بازه زمانی یاد شده تجارت خارجی کشور به رقم ۳۴.۲ میلیارد دلار و وزن ۵۹.۳ میلیون تن رسید که نسبت به ۵ ماهه سال ۹۹ نشان‌دهنده ۳۸ درصد رشد ارزشی و ۱۴ درصد رشد وزنی است.

اما خبر خوش دیگر در عرصه صادرات کشور مربوط به مصوبه دولت برای تسهیل تجاری می‌شود.

بر اساس این گزارش، متولیان تجاری از حذف دو سرعت‌گیر صادراتی خبر دادند. در نشست هم‌اندیشی وزیر صمت با روسای اتاق‌های سراسر کشور از مصوبه جدید معاونت اقتصادی رئیس‌جمهور رونمایی شد که بر اساس آن استرداد مالیات ارزش افزوده صادرکنندگان و همچنین واردات بدون سقف و سابقه برای صادرکنندگانی که مواد اولیه وارد می‌کنند، تعیین تکلیف شده است.

از مهم‌ترین مبنای تولید، بحث صادرات است و به عبارتی مدار نجات اقتصاد ایران منوط به رشد صادرات است. چه بسا تولیدی که صادرات محور نباشد نتیجه‌ای هم نخواهد داشت.

به گزارش خبرنگار شما و اقتصاد در دنیای امروز صادرات، نیروی محرکه توسعه اقتصادی است و همه کشورهایی که به قدرتهای بزرگ و مطرح جهانی تبدیل شده‌اند، برای تقویت بنیه اقتصادی خود به صادرات اتکا داشته و دارند، بر همین اساس لازم است مشوق‌هایی برای توسعه صادرات کشور در نظر گرفته شود.

پرسش این است که آیا در سال‌های گذشته رقم تعلق گرفته به مشوق‌های صادراتی تحقق می‌یافت؟ در این خصوص رئیس‌کل سازمان توسعه تجارت ایران از تصویب یک هزار میلیارد تومان برای مشوق‌های صادراتی در بودجه سال ۱۴۰۰ خبر می‌دهد و اعلام می‌کند که سال گذشته ۳۵ میلیارد دلار صادرات از کشور صورت گرفته است که مقصد ۶۰ درصد آن کشورهای همسایه بود.

به گفته مسئولان، ۴۸ درصد از مشوق‌های صادراتی سال گذشته به‌عنوان کمک سود تسهیلات بانکی با نرخ چهار درصد به صادرکنندگان اعطا شده است. توجه به افزایش کیفیت محصولات و رقابت‌پذیر کردن کالاها مهم‌ترین اصل برای استقبال از کالای تولیدی است. پس از آن هم بازاریابی و بازاریابی برای صادرات کالا لازمه صادرات است.

به گفته عبدالوهاب سهل‌آبادی، رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران، از مهم‌ترین مبنای تولید، بحث صادرات است. به عبارتی مدار نجات اقتصاد ایران منوط به رشد صادرات است. چه بسا تولیدی که صادرات محور نباشد نتیجه‌ای هم نخواهد داشت.

صادرات منجر به تولید داخلی می‌شود. تولید داخلی نیاز به نیروی کار داخلی دارد؛ از این رو، صادرات منجر به افزایش اشتغال در کشور می‌شود. جدا از اشتغال مستقیم که از طریق صادرات فراهم می‌شود، صادرات یک اثر دیگر نیز دارد؛ اینکه کارگران مشغول در حوزه صادرات پس از دریافت حقوق، پول خود را نیز برای مصرف کالاها و خدمات خرج می‌کنند که این امر منجر به ایجاد اشتغال بیشتر می‌شود؛ در نتیجه کل اقتصاد توسعه می‌یابد. اقتصاددانان در حالی که این نکته را توضیح می‌دهند غالباً مثال چین را ذکر می‌کنند. نرخ بیکاری در چین پس از اجرای سیاست‌های صادرات محور به شدت کاهش یافته است.

پیام معاون وزیر و رئیس کل سازمان توسعه تجارت ایران به مناسبت بیست و پنجمین سالروز ملی صادرات



علیرضا پیمان پاک، معاون وزیر و رئیس کل سازمان توسعه تجارت ایران، به مناسبت بیست و پنجمین سالروز ملی صادرات بر عزم دولت در توسعه صادرات غیر نفتی تأکید کرد.

به گزارش روابط عمومی سازمان توسعه تجارت ایران، در متن این پیام آمده است:

جهانی شدن در پی انقلاب ارتباطات و ایده تقسیم کار جهانی تأثیرات عمیقی بر تجارت جهانی داشته به گونه‌ای که شرایط حضور بنگاه‌ها در بازارهای بین‌المللی نیز دستخوش دگرگونی شده است. در این میان با توجه به پیچیده شدن جریان تولید کالا و خدمات در سایه سرمایه و تکنولوژی، عبور از صادرات تک محصولی و خام فروشی و حرکت به سمت ایجاد ارزش افزوده بیشتر به منظور حضور مثر ثمر در فرآیند تولید جهانی ضروری می‌نماید.

با این وصف، و در حالی که دنیا با پیامدهای همه‌گیری ویروس کرونا دست و پنجه نرم کرده و تجارت جهانی نیز با تأثیرپذیری از آن رکود قابل ملاحظه‌ای را تجربه می‌کند، غیورمردان و شیرزنان کشوری در استراتژیک‌ترین منطقه جهان، علیرغم تهدیدها و تحریم‌های بین‌المللی به فتح بازارهای جهانی و ارتقای جایگاه کالاها و خدمات ایرانی در چرخه تجارت بین‌الملل همت گماشته و در پرتو رهنمودهای مقام عظمای ولایت در شاهراه اقتصاد مقاومتی طی طریق می‌کنند.

بدون شک دستیابی به جایگاه در شأن کالاها و خدمات ایرانی در دل بازارهای دنیا و در فرآیند تجارت جهانی در گرو تلاش‌های بی‌وقفه صادرکنندگان و فعالان تجاری در بحبوحه جنگ اقتصادی بوده و از این رو هر سال، ۲۹ مهرماه در آیین بزرگداشت روز ملی صادرات، با صادرکنندگان در راستای آماتهای والای ایران اسلامی در مسیر توسعه همه‌جانبه، به ویژه اقتصادی، تجدید پیمان می‌کنیم.

عزم دولت سیزدهم در توسعه صادرات غیر نفتی در برنامه ریزی برای تنوع بازارهای هدف، اهتمام به ایجاد و تقویت زیرساخت‌های صادراتی و حمایت از صادرکنندگان تبلور یافته و توجه به مقوله دیپلماسی اقتصادی از رویکردهای اصلی محسوب می‌شود که شاهد این مدعا، عضویت دائم ایران در پیمان‌های شانگهای در بدو فعالیت دولت است.

سازمان توسعه تجارت ایران به عنوان متولی تجارت خارجی کشور در کسوت اولویت‌گذار، تنظیم‌گر، تسهیل‌گر و ناظر، در کنار صادرکنندگان که نقش آفرینان و جهادگران این عرصه هستند میتواند به اهداف توسعه‌ای کشور دست یابد.

در پایان، ضمن تبریک به مناسبت هفته وحدت و ولادت رسول مهربانی‌ها، حضرت محمد مصطفی (ص)، بر خود لازم میدانم سپاسگزار و قدردان تلاش‌های بی‌دریغ صادرکنندگان و فعالان اقتصادی کشور باشم. امید است در پرتو الطاف امام هشتم، علی بن موسی الرضا (ع) در خدمتگزاری و آبادسازی ایران اسلامی توفیق چشمگیری داشته باشیم.

علیرضا پیمان پاک

معاون وزیر و رئیس کل سازمان توسعه تجارت ایران





افزایش چشمگیر صادرات فراورده‌های پالایشگاه ستاره خلیج فارس در دوران تحریم‌ها

متخصص ایرانی در بزرگ‌ترین پالایشگاه میعانات گازی جهان، خریداران با وجود محدودیت و ریسک‌های بسیاری که تهدیدکننده آن‌هاست، وارد این بازار شده‌اند و این اقدام تأثیر به‌سزایی در تسهیل روند ارزآوری به کشور و به دنبال آن دستیابی به اهداف ارزشمند شرکت نفت ستاره خلیج فارس، داشته است.

پیش‌بینی نرخ فراورده‌های نفتی و درک چشم‌انداز

مدیرعامل شرکت نفت ستاره خلیج فارس با بیان اینکه پیش‌بینی نرخ فراورده‌های نفتی و درک چشم‌انداز روند این محصولات، یکی از حیاتی‌ترین اقدامات برای ماندگاری و تداوم سیستم BACK CALCULATE است، اظهار کرد: به منظور برآورد این روند، از الگوریتم‌های پیش‌بینی قیمت‌های جهانی از جمله الگوریتم Neural Network با در نظر گرفتن پیشینه چندین ساله از قیمت‌های فراورده‌های نفتی، عملکرد برنامه‌ریزی قیمت نفت را به صورت چشم‌گیری بهبود بخشیده و تصمیم‌گیری فروش را با خطای کم‌تر و دقت بیش‌تری فراهم کرده استفاده شده است. داور با اشاره به اینکه با توجه به بهبود سطح کارایی در این الگوریتم، با استفاده از یادگیری هدایت شده، یک مدل شبکه عصبی برای «پیش‌بینی ماهانه قیمت فراورده‌های نفتی»، توسعه داده شده است، عنوان کرد: در فرآیند توسعه این مدل، تأثیر انواع متغیرهای فنی و بنیادی، تعداد نرون‌های لایه ورودی، تعداد لایه‌ها و نرون‌های پنهان، توابع تبدیل لایه‌ها، پیش‌پردازش مناسب داده‌ها، تقسیمات مختلف داده‌ها برای انتخاب مجموعه‌های آموزش و آزمایش، بهبود یافته و شرایط مناسبی برای پیش‌بینی روند قیمت فراورده فراهم شده است. وی اضافه کرد: برای بررسی دقیق‌تر سایر عوامل تأثیرگذار بر روند ارزیابی و برآورد قیمت فراورده‌ها، کارگروه تعیین قیمت فراورده‌ها، از طریق دنبال کردن نشریات معتبر جهانی و اخبار و اتفاقات روز، به‌صورت دقیق و مستمر وضعیت بازار نفت و انرژی در داخل و خارج از کشور را بررسی کرده و با جمع‌آوری و دسته‌بندی اطلاعات کسب شده، به پایش آن‌ها می‌پردازد.

سنجش میزان رضایت مشتریان

مدیرعامل شرکت نفت ستاره خلیج فارس با تأکید بر اینکه یافته‌های اخیر علم مدیریت بیانگر اهمیت روزافزون تمرکز بر مشتری و کسب رضایت وی به عنوان یکی از عوامل مهم موفقیت در فعالیت‌های اقتصادی است، تصریح کرد: ارزیابی میزان رضایت مشتریان یکی از اقدامات بسیار مهم سازمان است که طی آن سازمان بایستی اطلاعات مرتبط با درک مشتریان از سیستم را پایش کرده و تعیین کند تا چه میزان قادر به برآورد نیازهای مشتریان بوده است چرا که اگر وضعیت شرکت در این زمینه حالت نامطلوبی باشد، می‌تواند شرکت را با بحران فروش و صادرات مواجه سازد.

وی ادامه داد: در رابطه با این امر مهم مدیریت بازاریابی و فروش



شرکت نفت ستاره خلیج فارس با تنظیم پرسشنامه‌ای از خریداران به کسب اطلاع از درصد میزان رضایت مشتریان در خصوص فرآیند اجرایی فروش و پروسه تحویل فراورده و در برگیرنده سوابق خرید، نیازهای کنونی و آتی مشتری و میزان رضایت مشتریان آنان از این سازمان پرداخت که رضایت ۹۰ درصدی خریداران را نشان داد.

وی اضافه کرد: به منظور بررسی دقیق‌تر وضعیت رسیدگی به شکایات خریداران و پاسخگویی به هرگونه درخواست مطرح شده، جلسات منظم کارگروه ویژه قیمت‌گذاری فراورده‌ها، کمیته دموارژ و ادعای مشتریان و کمیسیون فروش برگزار می‌شود که هر یک از این جلسات کمک به تصمیم‌گیری هر چه بهتر با رعایت منافع و مصالح شرکت و اخذ رضایت بیشتر مشتریان را همراه داشته است.

معامله موفق فراورده‌های پالایشگاه در بورس انرژی ایران

مدیرعامل شرکت نفت ستاره خلیج فارس با اشاره به اینکه به دست آوردن سهم چشمگیری از معاملات بورس انرژی ایران یکی از اهداف مهم این سازمان است، عنوان کرد: پس از تعیین مناسب‌ترین قیمت و شرایط برای عرضه فراورده‌ها و اخذ بهترین تصمیم در شرایط حساس این بازار عظیم و پر رقابت با در نظر گرفتن منافع خریدار و فروشنده تا حدودی به این مهم دست یافته‌ایم.

وی بیان کرد: بدین ترتیب شرکت نفت ستاره خلیج فارس در تابستان امسال مجموعاً تعداد ۲۸ عرضه از ۳ محصول ویژه تولیدی پالایشگاه (نفتای سبک، نفتای میانی، حلال ۴۰۲) را در دو رینگ داخلی و بین الملل منتشر و عرضه کرد.

فروش فراورده‌های ویژه تولیدی پالایشگاه

داور افزود: مدیریت بازاریابی و فروش شرکت با تجزیه و تحلیل اطلاعات فروش در سال‌های گذشته و در راستای تحقق اهداف شرکت و خط‌مشی‌های تعیین شده مالی با مد نظر قراردادن محدودیت‌های احتمالی و بروز اتفاقات پیش‌بینی نشده مؤثر بر فرآیند عرضه و فروش، از ابتدای سال جاری برنامه فروش را با هدف

مدیرعامل شرکت نفت ستاره خلیج فارس از دستیابی به موفقیت‌های چشم‌گیر صادرات فراورده‌های پالایشگاه ستاره خلیج فارس در دوران تحریم‌های ظالمانه خبر داد و افزود: فرصت جذب مشتریان جدید در شرایطی که تحریم‌های ظالمانه علیه کشور عزیزمان، ایران شدیدتر از گذشته اعمال شده است، فراهم شده است.

به گزارش روابط عمومی و امور بین الملل شرکت نفت ستاره خلیج فارس، «محمدعلی داور» ضمن تبریک به مناسبت فرارسیدن روز ملی صادرات و عرض خدا قوت به تمام جهادگرانی که با تلاش در جبهه‌ی اقتصادی به دنبال ارزآوری برای کشور و بهبود شرایط اقتصادی و رفاهی مردم هستند، گفت: شرکت نفت ستاره خلیج فارس به عنوان اصلی‌ترین تأمین‌کننده سید سوخت کشور نقش اساسی در توازن انرژی منطقه ایفا می‌کند و توجه به تأمین نیازهای داخلی و صادرات فراورده‌ها را مدنظر قرار داده است.

وی تحریم‌های ناعادلانه اقتصادی علیه ایران به ویژه در زمینه صادرات مواد نفتی را در نوسانات شدید قیمت نفت و میزان تقاضا و فروش فراورده مؤثر خواند و تأکید کرد: با این حال توانسته‌ایم با تکیه بر نیروهای متخصص و جوان ایرانی گام مهمی را در جهت گسترش نفوذ در بازارهای جهانی و توسعه صادرات فراورده‌ها برداریم.

داور عنوان کرد: با توجه به اقداماتی که در راستای مطالعه بازارهای داخلی و جهانی در شرکت نفت ستاره خلیج فارس صورت گرفته است، دستیابی به نتایجی از جمله حفظ موقعیت استراتژیک شرکت، رشد و گسترش فعالیت‌های صادراتی در سطح بازار رقابتی موجود، به کار گرفته شده و موجب فعالیت‌های مثبت و رو به رشدی در راستای بازاریابی، فروش و صادرات فراورده‌های ویژه تولیدی شرکت نفت ستاره خلیج فارس شده است.

ایجاد فرصت‌های بیشتر فروش در شرق آسیا

وی افزود: از جمله این موارد می‌توان از مذاکره و تقویت کانال‌های بازاریابی جهت ورود به بازارهای شرق آسیا (کشورهای سنگاپور، چین، ژاپن و کره جنوبی) و در نهایت فرصت جذب مشتریان جدید در شرایطی که تحریم‌های ظالمانه علیه کشور عزیزمان، ایران شدیدتر از گذشته اعمال شده است، نام برد.

داور ادامه داد: بدین ترتیب با تلاش گسترده و شبانه‌روزی جوانان





درآمد حاصل از صادرات چادرملو، تضمین کننده اجرای طرح های توسعه

دکتر حسین اطمینان، معاون بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در گفت و گو با ما ضمن اعلام میزان صادرات و درآمد ارزی آن در شش ماهه اول امسال به تشریح اهداف کلی صادرات چادرملو پرداخت و گفت: کسب درآمد ارزی به منظور تامین مالی طرح های توسعه، دفاع از موقعیت خود در بازار در مقابل صادرکنندگان موجود داخلی و منطقه،

بهره مندی از بیشترین ظرفیت تولید برای افزایش صادرات، ارزیابی فناوریهای جدید در تولید با رویکرد افزایش بهره وری و تنوع گریدهای شمش تولیدی، افزایش شهرت و برندسازی بین المللی، ارزیابی گریدهای جدید برای تولید (تنوع محصول)، و افزایش مشتریان با رویکرد تنوع بازارهای صادراتی از جمله اهداف کلان صادرات در شرکت معدنی و صنعتی چادرملو است.

معاون بازرگانی چادرملو میزان صادرات شمش فولادی چادرملو در نیمه اول امسال را ۱۷۲ هزار و ۴۶۵ تن اعلام کرد و گفت: چادرملو در شش ماهه اول سال جاری، بالغ بر ۴۵۶ هزار و ۲۶۱ هزار تن شمش فولادی تولید کرده است که بخش عمده آن از طریق بورس کالا در بازار داخلی عرضه شده است.

وی افزود: میزان درآمد ارزی چادرملو از محل صادرات شمش فولادی بالغ بر ۱۰۰ میلیون و ۴۱۵ هزار دلار بوده است که صرف تامین نیاز ارزی اجرای طرح های توسعه شرکت خواهد شد. حسین اطمینان با اعلام این که چادرملو از جمله شرکت هایی است که زنجیره فولاد از معدن تا محصول نهایی را در اختیار دارد و همواره نگرش مدیران ارشد شرکت در راستای ارزش آفرینی و ایجاد ارزش افزوده در زنجیره فولاد است، تصریح کرد، چادرملو در استراتژی فعالیت های خود، دستیابی به ذخایر جدید معدنی را در اولویت اهداف خود قرار داده است. علاوه بر آن شناسایی تامین کنندگان سنگ آهن از معادن کوچک

مقیاس منطقه و یا سایر تامین کنندگان سنگ نیز از مهمترین برنامه های چادرملو است. وی با اشاره به این که مدیریت جدید شرکت، از بدو ورود دستور موكد بر تهیه و خریداری سنگ آهن های موجود در بازار و به ویژه معادن کوچک مقیاس را داده است و ما نیز فرآیند خرید را با اعلام فراخوان انجام داده ایم و همچنان ادامه می دهیم افزود: خرید سنگ آهن بر اساس عیار آن و طبق نرخ های مصوب اعلامی انجام می گیرد چون کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی را با نرخ مصوب به فروش می رسانیم، لذا نمی توانیم سنگ آهن را به هر قیمتی خریداری کنیم،

مدیر بازرگانی شرکت چادرملو همچنین از دستوری بودن نرخ ها و سهمیه ها انتقاد کرد و آن را مانعی بر سر راه ایجاد بالانس عرضه و تقاضا در صنایع معدنی کشور برشمرد. وی معتقد است، با نرخ های دستوری توجیه عرضه بسیار پایین است و اگر قرار بر اعمال نرخ دستوری برای کنسانتره باشد، شرکت های تولید کننده کنسانتره نیز انتظار دارند خرید سنگ هم دستوری باشد، در حال حاضر معدن داران و فروشندگان سنگ آهن در تلاش هستند سنگ آهن خود را به نرخ جهانی به فروش برسانند ولی ما موظف به عرضه محصول با نرخ دولتی هستیم که خود زمینه کاهش درآمدها و لطمه به صنایع معدنی کشور است. اطمینان با تاکید بر این که باید نرخ ها و ضرایب اصلاح شود و راه دیگری متصور نیست، افزود: امروز قیمت کنسانتره در ایران نسبت به قیمت های جهانی ۱۰ درصد، گندله ۷ درصد و آهن اسفنجی ۳ درصد کمتر است، لذا پیشنهاد ما اصلاح قیمت ها به شکل منصفانه و پلکانی با هدف جلوگیری از ورود شوک به بازار است. مدیر بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو همچنین بحث تحریم های فعلی و مشکل

خرید تجهیزات را یادآور شد و تصریح کرد که نقطه قوت ما بومی سازی است که تا حدود بسیار زیادی بحث تحریم ها را خنثی کرده ایم. به عنوان مثال، در بخش کنسانتره و برخی دیگر از بخش های کارخانجات مربوطه، به خودکفایی کامل رسیده ایم و تقریباً به خارج وابسته نیستیم، بنابراین شرکت چادرملو یکی از پیشگامان موفق بومی سازی است.

وی با اعلام این که چادرملو همواره محصولات خود را از طریق بورس عرضه می کنند و اولویت را در تامین نیازهای کارخانجات داخلی قرار داده است، گفت: این شرکت در حال حاضر یک میلیون تن شمش تولید می کند که تمامی فروش داخلی را از طریق بورس به فروش می رساند و بخشی را نیز با هدف تامین ارز به خارج از طریق مزایده صادر می کند.

او از برندسازی محصولات این شرکت خبر داد و گفت: شمش چادرملو در بازارهای جهانی با نام CMIC عرضه می شود و صرفاً نیز از طریق مزایده به فروش می رسد.

اطمینان افزود: این شرکت یکی از موفق ترین شرکت های معدنی و صنعتی کشور است که تاکنون به تمام تعهدات خود در خصوص تعهدات برگشت ارز حاصل از صادرات و ثبت آن در سامانه نیما عمل کرده و از این که در این شرایط بحرانی توانسته است بخشی از نیاز ارزی کشور را مرتفع سازد، بخرد می بالد. وی تمرکز بر اکتشاف بر پهنه های جدید را از جمله مهم ترین اولویت ها و دغدغه های مدیریت ارشد دانست و تصریح کرد در همین راستا اقدام به خرید ۸ دستگاه ماشین آلات حفاری عمیق کرده ایم که تاکنون ۴ دستگاه آن وارد کشور و در نقاط هدف مستقر شده اند. وی در عین حال تصریح کرد: چون اکتشافات هزینه بر است و گاهی جذابیت زیادی برای بخش خصوصی ندارد، لذا به نظرمی رسد که باید دولت مشوق های زیادی برای بخش خصوصی در نظر بگیرد مثلاً اگر پهنه های اکتشاف شد، بخش خصوصی هم در آن مشارکت کند و سهیم شود.

معاون بازرگانی چادرملو همچنین در خصوص معدن D19 نیز گفت عملیات باطله برداری آغاز شده و خوشبختانه از سرعت مناسبی نیز برخوردار است.

وی با تاکید بر این که چادرملو در انجام اکتشافات در اقصی نقاط کشور آمادگی دارد و انتظار دارد اجازه عملیات اکتشافی داده شود، افزود: امروز اگر از معادن و پهنه های جدید غافل شویم، چند سال دیگر شاهد تمام ذخایر و در نهایت کاهش تولید فولاد خواهیم بود که این یک تهدید استراتژیک برای کشور است. بنابراین باید پهنه های معدنی کشور در اختیار تیم اکتشافی معادن قرار گیرد. این مهم راه برون رفت از تهدیدهای فعلی است.



درآمد ۱۰ هزار میلیارد تومانی پتروشیمی بوعلی سینا در ۶ ماهه نخست سال جاری



مدیر مالی شرکت پتروشیمی بوعلی سینا در خصوص آخرین وضعیت سود و زیان و تولید درآمدهای این شرکت گفت: درآمدهای عملیاتی شرکت در شش ماهه نخست سال ۱۴۰۰، بیش از ۱۰ هزار میلیارد تومان و ۳ برابر مدت مشابه سال قبل بوده و سود ناخالص شرکت نیز بیش از دو هزار و دو بیست میلیارد تومان و تقریباً ۴ برابر مدت مشابه سال قبل بوده است.

وی ادامه داد: همچنین سود قبل از مالیات شرکت پتروشیمی بوعلی سینا بیش از دو برابر مدت مشابه سال قبل و سود خالص شرکت نیز حدود دو هزار میلیارد تومان در ۶ ماهه منتهی به ۳۱ شهریور ۱۴۰۰ بوده که برابر سود خالص کل سال ۹۹ و تقریباً ۳ برابر سود خالص شش ماهه نخست سال ۹۹ می باشد.

مدیر مالی شرکت پتروشیمی بوعلی سینا در ادامه اظهار داشت: تولید محصولات شرکت در شش ماهه نخست سال ۱۴۰۰ نسبت به مدت مشابه سال قبل حدود ۳۰ درصد افزایش را به ثبت رسانده و به یک میلیون تن رسیده که ۱۱۷ درصد برنامه تولید را محقق کرده است.

وی در پایان اضافه کرد: با توجه به افزایش نرخ محصولات، در نیمه دوم سال جاری نیز سود قابل توجهی به سهامداران خواهد رسید.





در گفتگو با جناب آقای مهندس سالار باوند، سرپرست محترم شرکت طلای زرشوران عنوان شده

افزایش ۴ محدوده اکتشافی

باوند گفت: یکی از رسالت‌های ذاتی معادن و صنایع معدنی در سراسر کشور کمک به توسعه متوازن است. در این راستا مجموعه طلای زرشوران نیز تلاش برای توسعه و آبادانی منطقه را در دستور کار دارد.

معادن و صنایع معدنی نقش بسزایی در توسعه متوازن کشور دارند و از طرفی نقش معادن طلا و گردش مالی شرکت‌های تابعه آن، به بیش از چند صد میلیارد تومان می‌رسد که می‌تواند موجب آبادانی و توسعه زیرساخت‌های منطقه و کشور شود. آشنایی با کم و کیف اکتشاف، استخراج و تولید معادن طلای "زرشوران تکاب" موضوع گفتگو با جناب آقای مهندس سالار باوند؛ سرپرست محترم شرکت طلای زرشوران است که از نظر تان می‌گذرد:

لیلا احمدی افشار

می‌باشد. مجموعه طلای زرشوران از دیگر وظایف خود در راستای خدمات و مسئولیتهای اجتماعی غافل نشده و در تمامی عرصه‌های اجتماعی با نهایت توان همراهی کرده و اینگونه فعالیتها را وظیفه ذاتی خود می‌داند. از آن جمله می‌توان به تامین هزینه و کمک در احداث و مرمت مدارس و جاده‌های روستای، اطفای حریق، کمک رسانی در سیلاب‌های فصلی و موارد مشابه اشاره نمود.
مجموعه طلای زرشوران با رویکرد حفظ و صیانت از محیط زیست با اقدامات و پیش بینی‌های لازم، نهایت دقت و تلاش خود را در راستای صیانت از محیط زیست انجام داده است. از جمله این فعالیت‌ها به کارگیری سیستم پایش آنلاین محیط زیست است که بصورت لحظه ای و مستمر، شرایط محیطی را پایش و کنترل می‌نماید تا از اطمینان حاصل شود و خوشبختانه تاکنون آثار و علائمی مبنی بر ایجاد یا انتشار آلودگی مشاهده نشده است. گواه این امر، آزمایش‌های دوره ای انجام شده توسط سازمان حفاظت محیط زیست، بازرسی‌های مستمر و نظارت دقیق ارگان‌های ذیربط توسط کارشناسان خبره و مجرب می‌باشد.
شایان ذکر است کلیه آب‌های سطحی و زیرزمینی در مجاورت نقاطی که احتمال انتشار آلودگی در آن وجود دارد، بصورت مستمر توسط آزمایشگاه معتمد سازمان حفاظت محیط زیست مورد آزمایش، کنترل و پایش قرار می‌گیرد. از دیگر اقدامات اساسی شرکت طلای زرشوران، در جهت حفاظت از محیط زیست، احداث محل دپوی باطله فرآوری، حوضچه‌های نگهداشت پساب‌های مورد استفاده در صنعت است که به صورت مهندسی و کاملاً ایزوله شده توسط لایه‌های نفوذناپذیر و با بهترین متریال روز دنیا احداث شده‌اند. در ضمن طرح توسعه سد باطله (احداث سد ذ‌خیره پساب و باطله کارخانه به ظرفیت ذخیره مشخص و تحت کنترل) نیز با بهره‌گیری از استانداردهای روز دنیا و نظارت کارفرما توسط پیمانکار طرح در حال اجرا می‌باشد که بخشی از آن به زودی به بهره‌برداری خواهد رسید. این شرکت در بعد سلامت جامعه نیز با کمک به تهیه تجهیزات بیمارستانی مانند دستگاه دیالیز و نیز در شرایط کنونی که جامعه با ویروی منحوس کرونا دست به گریبان است، با ارائه پکهای بهداشتی به فرمانداری و شهرداری تکاب و همچنین پشتیبانی از ستاد کرونا شهرستان تکاب در انتقال کیت‌های آزمایشگاهی به مراکز آزمایشگاهی معتبر فعالیت دارد. همچنین این مجموعه اقدام به تکمیل خط انتقال گاز به کارخانه طلای زرشوران و اجرای شبکه گازرسانی داخل کارخانه و جایگزینی سوخت مایع با گاز طبیعی نموده است. که با این اقدام علاوه بر مجتمع، تعداد ۲۸

روستای کم‌برخوردار منطقه از توان استفاده از گاز طبیعی برخوردار شدند.

حضور شفاف و رقابت‌پذیر در بازار سرمایه

تعاملات بورسی خود را به طور ضمنی معرفی و چه برنامه‌ای برای افزایش حضور در بازار سرمایه در تمام عرصه‌ها دارید؟

شرکت گسترش معادن و صنایع معدنی طلای زرشوران به عنوان یک شرکت صد در صد دولتی عرضه تمامی محصولات تولیدی خود را از طریق بستر معاملات بورس کالای ایران انجام می‌دهد و تهیه ملزومات و مواد مصرفی نیز از طریق ثبت در سامانه ستاد (سامانه تدارکات الکترونیکی دولت) صورت می‌پذیرد. بنابراین به لحاظ فروش محصولات و خرید ملزومات از شفاف‌ترین و رقابتی‌ترین بسترها صورت می‌پذیرد.

تکاپیر کارخانه طلای زرشوران در شرایط سخت اقتصادی

با توجه به وضعیت فعلی صنعت کشور در زمینه تعمیر یا تهیه قطعات دستگاهها و ماشین‌آلات مورد نیاز، چه مشکلاتی دارید و چه تدابیری اندیشیده‌اید؟

کارخانه طلای زرشوران نخستین کارخانه بومی بزرگ مقیاس در ایران است که با بهره‌گیری از فناوری داخلی به تولید طلا با روش شیمیایی می‌پردازد. به یاری خداوند در سالی که از سوی مقام معظم رهبری (مدظله) به عنوان سال "تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها" نام‌گذاری شده است این شرکت با تلاش و همتی مضاعف از سوی پرسنل و متخصصان بومی هیچ مانعی از لحاظ تامین دستگاه‌ها و ماشین‌آلات خود ندارد. با توجه به تحریم‌های ناعادلانه و غیر قانونی اخیر علیه کشور عزیزمان نیاز به تدابیر مناسب در مواجهه با این شرایط است. شرکت طلای زرشوران در رابطه با تجهیزات و مواد مصرفی با مطالعات و برنامه‌ریزی‌های انجام شده اقدام به تعیین نقاط "تاب‌آوری" و تدارک "ذخایر استراتژیک" هریک از احتیاجات خود نموده است.

افزایش ۶محدوده اکتشافی / ذخیره ۶۰میلیون تن کانسنگ طلا

آیا نیازی در زمینه پهنه جدید معدنی برای گسترش فعالیت خود، احساس می‌کنید و برنامه‌ای دارید؟

معدن طلای زرشوران علاوه بر محدوده استخراجی فعلی دارای شش محدوده اکتشافی دیگر نیز می‌باشد. در سال ۱۳۹۳ حفاری اکتشافی این محدوده به میزان ۱۰،۰۰۰متر در دستور کار قرار گرفت که باعث افزایشی کل منبع معدنی در حدود ۳۰ تن طلای محتوی و امید به اکتشافات بعدی شد. در گام بعدی اقدام به انجام حفاری‌های تکمیلی به میزان ۳۰،۰۰۰ متر گردید که از آبان ماه ۱۳۹۶ شروع و در نیمه اول سال ۱۳۹۹ به اتمام رسید و با بروزرسانی نتیجه، ذخیره معدن به حدود ۶۰ میلیون تن کانسنگ طلا رسید. نتیجه اکتشافات در معدن طلای زرشوران با افزایش تناژ طلای حاصل بسیار امیدوار کننده بوده و تلاشها برای انجام اکتشافات بعدی در این شرکت ادامه خواهد داشت.

آینده‌ای روشن در انتظار معادن و صنایع معدنی طلا

دورنمای معادن طلا در ایران و دنیا را چگونه تحلیل می‌کنید؟

عمده‌ترین مصرف طلا در کشورهای درحال توسعه و از جمله ایران درصنعت جواهرسازی و صنایع الکترونیک، صنایع پزشکی و ضرب سکه می‌باشد، که میزان مصرف طلا در تمامی این موارد به ویژه صنایع الکترونیک در حال افزایش است. از سویی اهمیت این فلز گرانبها در اقتصاد و استفاده به عنوان پشتوانه پولی بانکی نیز اهمیتی دو چندان به رشد تولید و دارایی این فلز گرانبها و استراتژیک می‌دهد. بر این اساس می‌توان آینده‌ای روشن برای معادن و صنایع معدنی طلا متصور بود.

نژوم‌پرکنه سازی و تبدیل "زرشوران" و "تکاب" به تکب طلا

چه برنامه‌ای در خصوص افزایش تولید، فن‌آوری و اشتغال دارید؟

با بهبود عملکرد و رفع موانع و چالش‌های موجود در خط تولید می‌توان شاهد افزایش میزان تولید و بالتبع ظرفیت سازی برای انجام فعالیت‌های توسعه‌ای بود. با افزایش تولید و توسعه در مجموعه طلای زرشوران، می‌توان به افزایش اشتغال و توسعه و آبادانی هرچه بیشتر در منطقه امیدوار بود. کارخانه طلای زرشوران ظرفیت اسمی تولید سالانه دو تن طلا را دارد که با اجرای فاز توسعه در شرکت طلای زرشوران، ظرفیت تولید محصول به دو برابر افزایش خواهد یافت که طبیعتاً منتج به افزایش اشتغال به صورت مستقیم و غیر مستقیم خواهد شد. اجرای پروژه‌های توسعه‌ای از جمله عملیات احداث و ساخت سد و رسوبگیر، عملیات پایدارسازی محوطه مخازن مازوت، عملیات تأمین مصالح و احداث انبار محل نگهداری مغزه‌ها، عملیات پایدارسازی محوطه مخازن مازوت و غیره نیز به نوبه خود در بهبود عملکرد خط تولید و افزایش راندها موثرند و همچنین در افزایش اشتغال اثرگذار خواهند بود. همکاری با شرکت‌های دانش بنیان به جهت ارتقاء عملکرد بخش‌های مختلف تولید از جمله همکاری به جهت افزایش ظرفیت واحد فیلتراسیون به عنوان یکی از گلوگاه‌های موثر در افزایش ظرفیت تولید، یکی از بزرگترین دغدغه‌هایی که امروز در اذهان مردم محترم استان و به ویژه شهرستان تکاب وجود دارد این است که با وجود ذخایر عظیم طلا در منطقه، هیچ نام و نشان و در اصطلاح برندی از زرشوران و تکاب در این عرصه به صورت جدی و به عنوان یک تولیدکننده اصلی و عمده در سطح کشوری وجود ندارد. یکی از کارهای اساسی‌ای که مدیران سطح بالا در این حوزه می‌توانند انجام دهند برند سازی و تبدیل منطقه به قطب طلا و جواهرسازی در سطح کشور و چه بسا فراتر از آن می‌باشد. با مطالعات و برنامه‌ریزی‌های انجام شده می‌توان این نوید را داد که در آینده‌ای نه چندان و تزریق مقداری از طلای تولیدی این شرکت در چهارچوب قانون به این کارگاه‌ها، بتوان شاهد تحقق این آرمان بود. معدن طلای زرشوران، بزرگترین معدن طلای کشور بوده که با پتانسیل بالایی که در این معدن وجود دارد می‌تواند نقش سازنده و اثرگذاری در رونق اقتصادی و ایجاد کسب و کار از طریق توسعه صنایع پایین دستی در منطقه و تکاب ایفا کند.



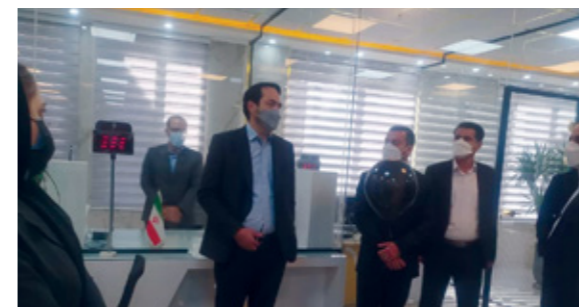
ارائه بهترین و شفافترین خدمات مالی و سرمایه گذاری در کشور هجدهمین سوپرمارکت آی بی شاپ راه اندازی شد



یکی از نکات مثبت سوپرمارکت های مالی آی بی شاپ گفت: این مجموعه نقطه تلاقی میان بازار سرمایه بازار، پول و بیمه را شکل داده تا مشتریان در کوتاه ترین زمان بهترین خدمات مالی و سرمایه گذاری را در اقصا نقاط کشور دریافت کنند.

گفتنی است در این سوپر مارکت مالی به جای بخش سپرده گذاری معمول در بانکها، صندوق درآمد ثابت وجود دارد و سرمایه گذاران می توانند به صورت ماهانه سود دارایی های خود را دریافت کنند. همان طور که می دانید وام یکی از خدمات و تسهیلات مرسوم ارائه شده در بانک ها است اما در سوپر مارکت مالی آی بی شاپ به جای آن، می توان کارت اعتباری دریافت و از محل اعتبار آن به خرید و دریافت وام مبادرت کرد. یکی از مهم ترین مزیت های سوپر مارکت مالی آی بی شاپ، طراحی صندوق های سرمایه گذاری سهامی است که بهترین فرصت را برای افراد کم تجربه در بازار بورس فراهم می کند. این افراد می توانند از خدمات سهام عدالت، کارگزاری شامل اخذ کد بورسی، معاملات و موارد دیگر بهره مند شوند.

شرکت تامین سرمایه تمدن با مشارکت مجموعه آی بی شاپ طی چند سال اخیر سوپرمارکت های مالی آنلاین خود را به صورت فیزیکی توسعه داد و شعباتی در شهرهای تهران، اصفهان، مشهد، کرمان و سایر شهرهای کشور راه اندازی کرد.



دوشنبه سوم آبان ماه ۱۴۰۰ جدیدترین شعبه سوپرمارکت مالی آی بی شاپ با حضور دکتر محمودرضا خواجه نصیری، مدیرعامل شرکت تامین سرمایه تمدن در شمال شهر تهران راه اندازی شد.

به گزارش شما و اقتصاد: نزدیک به چهار دهه پیش برای نخستین بار واژه سوپر مارکت مالی همه را شگفت زده کرد که در آن خدمات درهم تنیده مالی سرمایه گذاری و حقوقی فراهم می شود. یکی از مهمترین دغدغه های سرمایه گذاران خرد و کلان انتخاب بهترین خدمات مالی بر اساس دارایی هایشان است شرکت تامین سرمایه تمدن از سال ۱۳۹۷ در راستای ایجاد بستری مطمئن برای سرمایه گذاری، کارگزاری بورسی و کارگزاری بیمه ای اولین سوپرمارکت مالی را در کشور راه اندازی کرد. یکی از مهم ترین مزیت های سوپر مارکت مالی آی بی شاپ دسترسی راحت برای مشتریان و استفاده از خدمات مالی و سرمایه گذاری در بهترین شرکت ها با کمترین هزینه، بهترین عملکرد و شفافیت بالاست. سوپر مارکت مالی آی بی شاپ ضمن تداوم فعالیتهای مالی و سرمایه گذاری خود و قدرت رقابت پذیری سودآوری بیشتر، ارائه خدمات با کیفیت را سرلوحه کار خود قرار داده است. بنابر این گزارش امروز دوشنبه سوم آبان ماه ۱۴۰۰ جدیدترین شعبه سوپرمارکت مالی آی بی شاپ با حضور دکتر محمودرضا خواجه نصیری، مدیرعامل شرکت تامین سرمایه تمدن در شمال شهر تهران راه اندازی شد. وی با اشاره به وجود ابزارهای متنوع به عنوان



استراتژی بانکداری الکترونیک «بانک ایران زمین» در افق ۱۴۰۰ محقق شد



فرصت آن را خواهند داشت که مشتریان بیشتری را جذب کنند و مناطق جغرافیایی بیشتری را تحت پوشش قرار دهند تا اعتبار خود را افزایش دهند.

با توجه به ضرورت و اهمیت توجه به بانکداری الکترونیک، بانک «ایران زمین» از سال ها پیش استراتژی خود را مبنی بر بانکداری دیجیتال تدوین کرده است و در این راستا موفقیت های بیشتری را به دست آورده است.

رویکرد بانک ایران زمین از سال ۱۳۹۶ براساس بانکداری دیجیتال و مفاهیم مربوط به آن تعریف شده و امروز بعد از گذشت چهار سال بسیاری از زیر ساخت های آن در بانک ایران زمین براساس چشم انداز ۱۴۰۰ پیاده سازی شده است.

همچنین بانک ایران زمین با شیوع ویروس کرونا خدمات بانکداری الکترونیک و تسهیل در پاسخگویی به مشتریان را برای حفظ سلامت مردم در اولویت قرار داد.

بانک ایران زمین با فراهم آوردن امکاناتی برای کارکنان در جهت افزایش سرعت و کارایی آن ها در ارائه خدمات بانکی در محل شعبه و همچنین فرآیندهای بین شعبه ای و بین بانکی اقدام کرده و همچنین استفاده از فناوری های پیشرفته نرم افزاری و سخت افزاری مبتنی بر شبکه و مخابرات برای تبادل منابع و اطلاعات مالی به صورت الکترونیکی انجام شده و نیازی به حضور فیزیکی مشتری در شعبه نیست و این فرایند به مشتریان اجازه داد تا معاملات اقتصادی را در هر ساعت از شبانه روز (۲۴ ساعته) در یک وبسایت امن به طریقی مثل کارهای خرده بانکی یا بانک مجازی، موسسه مالی و اعتباری یا شرکت های ساخت و ساز انجام دهند.

مشتریان این بانک می توانند با بهره مندی از اینترنت بانک، خدمات سپرده، انتقال وجه داخلی، انتقال وجه بین بانکی، خدمات کارت و مدیریت چک بسیاری از خدمات شعبه را به صورت غیرحضوری و بدون محدودیت زمانی در کنار خود داشته باشند. دستگاه های خودگردان، اپلیکیشن همراه بانک و دستگاه های VTM از دیگر خدمات بانک ایران زمین برای بی نیازی مشتریان جهت مراجعه به شعب و دریافت خدمات غیرحضوری بانکداری هستند.

رویکرد بانک ایران زمین از سال ۱۳۹۶ براساس بانکداری دیجیتال و مفاهیم مربوط به آن تعریف شده و امروز بعد از گذشت چهار سال بسیاری از زیر ساخت های آن در بانک ایران زمین براساس چشم انداز ۱۴۰۰ پیاده سازی شده؛ همچنین این بانک با شیوع ویروس کرونا خدمات بانکداری الکترونیک و تسهیل در پاسخگویی به مشتریان را برای حفظ سلامت مردم در اولویت قرار داد.

به گزارش شما و اقتصاد: یکی از ابعاد تحولات قرن جدید، تغییرات عمیقی است که در روابط اقتصادی میان افراد، شرکتها و دولتها به وجود آمده است. در این میان مبادلات تجاری به سرعت از حالت سنتی خود که عمدتاً مبتنی بر مبادلات اسناد کاغذی بوده است خارج و به سوی انجام مبادلات از طریق بهره گیری از سیستم های مبتنی بر اطلاعات الکترونیکی حرکت کرده اند. در نتیجه تجارت الکترونیکی با افزایش سرعت، کارایی، بهره وری و کاهش هزینه های تجاری، عرصه جدیدی را در فرایندهای تجاری گشوده است.

بانکداری الکترونیکی یکی از دستاوردهای تجارت الکترونیکی محسوب می شود. با رشد روزافزون حجم تجارت الکترونیکی در جهان و با توجه به نیاز تجارت به انجام عملیات بانکی جهت نقل و انتقال منابع مالی، بانکداری الکترونیکی نقش بسیار اساسی در تجارت الکترونیکی یافته است. به صورت کلی، بانکداری الکترونیکی به معنای یکپارچه سازی بهینه کلیه فعالیت های یک بانک از طریق بکارگیری فن آوری نوین اطلاعات مبتنی بر فرایندهای بانکی، منطبق بر ساختار سازمانی بانک هاست که امکان ارائه خدمات مورد نیاز مشتریان را فراهم می کند. بانکداری الکترونیکی را می توان به عنوان فراهم آورنده امکاناتی برای مشتریان که بدون نیاز به حضور فیزیکی در بانک و با استفاده از واسطه های ایمن بتوانند به خدمات بانکی دسترسی یابند، تعریف کرد.

اما این روزها و با ظهور و بروز بحران هایی نظیر شیوع ویروس کرونا و لزوم کاستن از فرآیندهایی فیزیکی در همه عرصه ها، ضرورت توسعه بانکداری الکترونیک دوچندان شده است.

استقرار بانکداری الکترونیکی، یکی از مسائل مهمی است که امروزه از ضروریات صنعت نوین بانکداری به حساب می آید و بانک هایی که با سرعت به سوی ارائه خدمات و ارتقای خدمات برخط می روند،

شرکت "مبین انرژی خلیج فارس" حائز امتیاز انتشار اوراق بدهی در بازار سرمایه بدون ضامن شد

شرکت مبین انرژی خلیج فارس به عنوان بزرگترین شرکت تأمین کننده یوتیلیتی در عسلویه، حائز امتیاز انتشار اوراق بدهی در بازار سرمایه بدون ضامن شد.

به گزارش خبرنگار شما و اقتصاد، شرکت مبین انرژی خلیج فارس در رتبه بندی اعتباری انجام شده توسط شرکت رتبه بندی پارس کیان حائز رتبه اعتباری بلند مدت A+ و کوتاه مدت A1 با چشم انداز پایدار شد. بر اساس این خبر، اوراق بدهی به عنوان یکی از مهم ترین بال های نظام تأمین مالی کشور در سال های اخیر نقش مهمی در تأمین مالی بخش خصوصی داشته است.

به گفته فعالان بخش اقتصاد کشور، یکی از چالش های پیش روی تأمین مالی بخش خصوصی از بستر بازار بدهی موضوع ضمانت اصل و سود اوراق بهادار با درآمد ثابت است، به منظور حفظ منافع سرمایه گذار و حداقل ساختن ریسک سرمایه گذاری، یکی از راهکارهای بهینه در کنار توثیق اوراق بهادار و یا معرفی رکن ضامن، استفاده از خدمات موسسات رتبه بندی است. بر همین اساس، شرکت مبین

لازم به توضیح است، این رتبه نتیجه تولید مستمر، تأمین به موقع قطعات، تعمیر به موقع تجهیزات، پشتیبانی تولید، تحویل محصول، دریافت وجه فروش، تسویه بدهی ها و به طور کلی عملکرد مثبت این مجموعه صنعتی است که با ارتقای اعتبار این شرکت همراه بوده است. بر اساس این خبر، شرکت پتروشیمی مبین، یکی از بزرگترین یوتیلیتی های متمرکز دنیاست. این مجتمع عظیم و مدرن صنعتی در فاز یک پتروشیمی منطقه ویژه اقتصادی پارس جنوبی در پنج بخش مجزا و مساحت ۸۸ هکتار ساخته شده است.

هدف از احداث این مجتمع، صرفه جویی در هزینه های سرمایه گذاری و تولیدی و کاهش قیمت تمام شده انرژی مصرفی مجتمع های مستقر در منطقه بوده است.

به گفته فعالان بخش اقتصاد کشور، یکی از چالش های پیش روی تأمین مالی بخش خصوصی از بستر بازار بدهی موضوع ضمانت اصل و سود اوراق بهادار با درآمد ثابت است، به منظور حفظ منافع سرمایه گذار و حداقل ساختن ریسک سرمایه گذاری، یکی از راهکارهای بهینه در کنار توثیق اوراق بهادار و یا معرفی رکن ضامن، استفاده از خدمات موسسات رتبه بندی است. بر همین اساس، شرکت مبین

افتخاری دیگر در قله های موفقیت اقتصاد ایران

کسب رتبه A+

شرکت مبین انرژی خلیج فارس

www.mobinec.ir
Persian Gulf Petrochemical Industries CO

MOBIN ENERGY PERSIAN GULF CO.



منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس موفق به دریافت نشان عالی مسئولیت اجتماعی شد

در نخستین جشنواره روابط عمومی و مسئولیت اجتماعی که در محل سالن همایش های صدا و سیما برگزار شد، منطقه ویژه صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس موفق به دریافت «نشان عالی مسئولیت اجتماعی» شد.

به گزارش شما و اقتصاد: نخستین دوره جشنواره روابط عمومی و مسئولیت اجتماعی با حضور کارشناسان و فعالان حوزه روابط عمومی و مدیران برخی سازمان ها و صنایع کشور ۲۶ مهرماه در مرکز همایش های صدا و سیما برگزار شد.

منطقه ویژه صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس موفق به دریافت نشان عالی مسئولیت اجتماعی شد.

هدف از برگزاری این رویداد «کمک به اعتلای فعالیت های مسئولیت اجتماعی در سازمان ها و بهینه سازی آنها» عنوان شده بود که ممیزی، ارزیابی و تقدیر از سازمان های فعال در زمینه مسئولیت اجتماعی در سه سطح «در حال رشد»، «رشد یافته» و «پیشرو» نیز در این دوره انجام گردید.

همچنین از روابط عمومی منطقه ویژه صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس با اهدای لوح نشان مسئولیت های اجتماعی تقدیر شد.

فلیپ بورمانس رئیس انجمن بین المللی روابط عمومی در پیامی به این جشنواره به اهمیت مسئولیت اجتماعی برای سازمان های پیشرو اشاره کرد و ابراز امیدواری نمود که برگزاری این جشنواره بتواند در نهادینه سازی مسئولیت اجتماعی به عنوان یکی از وظایف روابط عمومی، یاری رسان باشد.



تجارت بر مدار هوشمندی

زمرد تجارت ابزار دیجیتال بانکداری اسلامی

- امضای دیجیتال
- احراز هویت دیجیتال
- افتتاح حساب غیرحضوری
- صدور رمز همراه بانک تجارت غیرحضوری
- صدور غیرحضوری کارت و تحویل به نشانی مشتری
- و بزودی ده‌ها خدمت دیگر



درگاه خدمات الکترونیک

بیمه ایران من

my.iraninsurance.ir



بیمه ایران

روابط عمومی

۰۹۶۶۱۰۰۰۰

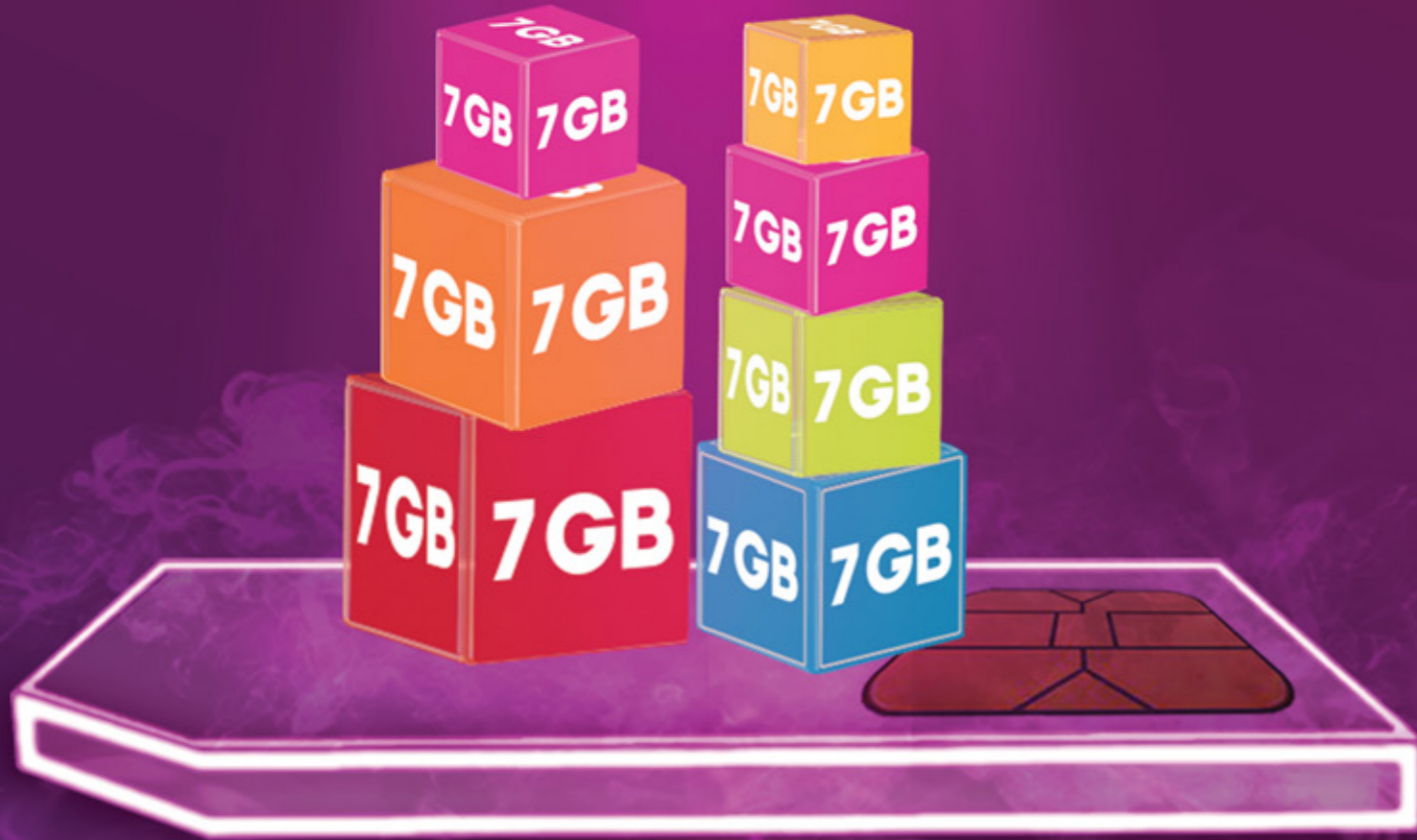
پاسخگوی تمامی سؤالات بیمه‌ای

رایتل
RighTel



www.rightel.ir

سیم کارت رایتل
+ ۴۹ گیگ اینترنت
فقط ۷ هزار تومان



بیش از نیم قرن همت، تلاش و بالندگی در صنعت فولاد
و تولید بیش از پنجاه نوع محصول منطبق با
استانداردهای ملی و بین المللی



شرکت ساهای ذوب آهن اصفهان

رایتل ملی افتخار ملی



www.esfahansteel.ir



محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- برنده تندیس زرین جایزه ملی تعالی سازمانی
- موفق ترین شرکت در بومی سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- تنها فولاد ساز دریافت کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف کنندگان در ۵ سال متوالی

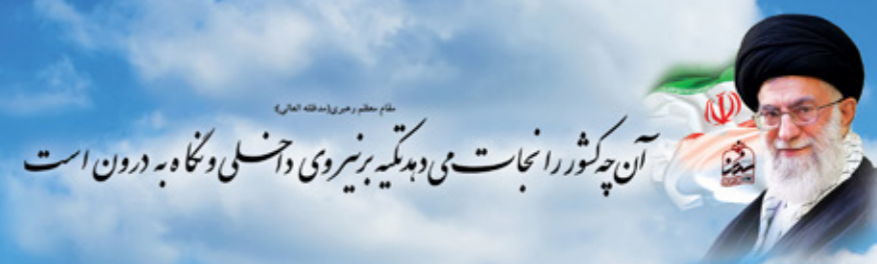
• صادر کننده نمونه کشور



شرکت فولاد خوزستان در بالاترین سطح تعالی کشور

- ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- توسعه بازارهای صادراتی
- صیانت از محیط زیست و تحول در ایمنی و بهداشت حرفه‌ای

نشانی: اهواز، کیلومتر ۱۰ جاده بندر امام خمینی / کد پستی: ۶۱۷۸۸-۱۳۱۱۱
تلفن گویا: ۰۶۱-۳۲۱۳۸۰۸۰ / دورنگار: ۰۶۱-۳۲۹۰۸۰۸۰-۲
تلفنکس روابط عمومی: ۰۶۱-۳۲۹۰۸۳۱۰
www.ksc.ir / email: info@ksc.ir



قطار رکورد شکنی تولید اپال پارسین در ایستگاه کارخانجات کنسانتره و گندله



در گرامیداشت هفته دفاع مقدس سربازان عرصه صنعت و معدن در مجتمع اپال پارسین سنگان توانستند رکورد تولید کنسانتره و گندله را بشکنند.

رکورد تولید کنسانتره: ۲۸۷/۰۰۰ در شهریورماه

ثبت رکورد ماهیانه از ابتدای راه اندازی کارخانه

رکورد تولید گندله: ۴۲۰/۰۰۰ در شهریورماه

ثبت رکورد ماهیانه از ابتدای راه اندازی کارخانه / بیشتر از ظرفیت اسمی کارخانه

این موفقیت بزرگ را به مدیریت محترم، پرسنل مجتمع اپال پارسین سنگان پیمانکاران، مشاورین و مردم شریف شهرستان خواف تبریک عرض می‌نماییم.





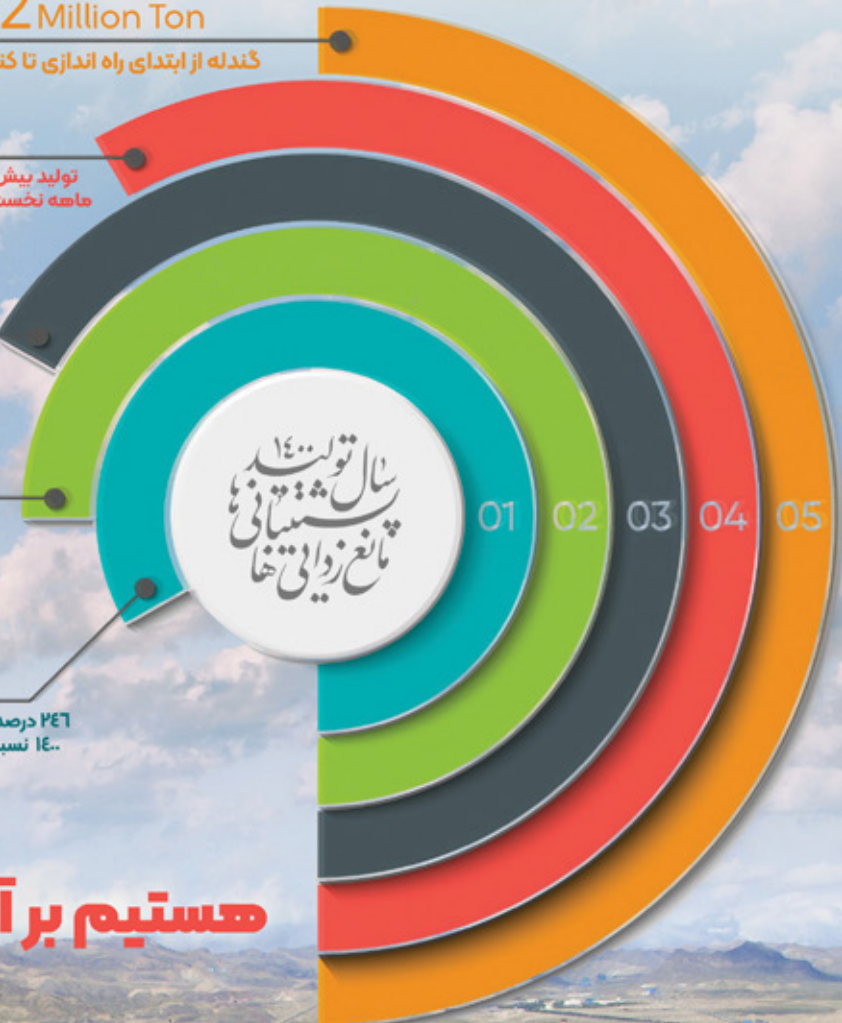
12 Million Ton
 گندله از ابتدای راه اندازی تا کنون

2 Million Ton
 تولید بیش از ۲ میلیون تن گندله در شش ماهه نخست سال ۱۴۰۰ و تحقق برنامه تولید

38%
 ۳۸٪ افزایش تولید گندله در ۶ ماهه نخست امسال در مقایسه با مشابه پارسال

Khaf
 اهتمام ویژه با سرمایه گذاری در مسولیت های اجتماعی و پیشرو در اجرای طرح توسعه و آبادانی شهرستان خواف

246%
 ۲۴۶ درصد افزایش سود ۶ ماه ابتدای سال ۱۴۰۰ نسبت به ۶ ماهه ابتدای سال ۱۳۹۹



هستیم بر آن عهد که بستیم ...

