

# اقتصاد

ماهنامه شما و اقتصاد/ شماره ۴۷ / اسفندماه ۱۴۰۰ / ۳۲ صفحه / ۲۵۰۰۰ تومان

## روزگار آمد و شد بهار نوروز

برآمد باد صبح و بوی نوروز  
به کام دوستان و بخت پیروز  
مبارک بادت این سال و همه سال  
همایون بادت این روز و همه روز







شرکت سنگ آهن گهرزمین  
(سهامی عام)

پیام نوروزی مدیرعامل شرکت سنگ آهن گهرزمین  
به مناسبت فرارسیدن سال ۱۴۰۱ خورشیدی



باسلام و تحیت

سر آغاز سال نو برای مردم این سرزمین همراه با تازگی و طراوت و رستاخیزی در جان طبیعت است که زیباترین رسوم و فرهنگ ها را به ارمغان می آورد. بی شک نوروز، سرآغازی برای تحول و تازگی در زندگیست و این رسم دیرین به ما می آموزد که بهار طبیعت را می توان سرمنشا تحول در زندگی قرار داد و آن را بهاری برای زندگی نامید.

در آستانه سال جدید، مجموعه گهرزمین در حالی به سال نو ورود می کند که با همت و تلاش پرسنل و مهندسان خود توانسته در اوج قله های موفقیت قرار گیرد و آینده ای از رونق و امید را برای خود و مردم ایران زمین ترسیم نماید. این شرکت تاکنون موفق شده است با خط مشی ها و سیاست های کلان خود و با استخراج سنگ آهن و فرآوری آن در کارخانه های کنسانتره و گندله سازی بخش مهمی از زنجیره تولید فولاد کشور را به دوش بکشد و بر استقلال و عزت ایران اسلامی بیافزاید. در سالی که گذشت، مجموعه گهرزمین توانست با بهره برداری و افتتاح سومین کارخانه کنسانتره و ثبت رکوردهای متعدد در تولید، گام های موثری در راستای منویات مقام معظم رهبری (مد ظله العالی) و تحقق شعار «تولید، پشتیبانی ها، مانع زدایی» بردارد.

اینجانب ضمن قدردانی از زحمات همکاران گرانقدرم در مجموعه عظیم گهرزمین، نوروز باستانی را خدمت همه آن عزیزان، مردم نجیب و شریف شهرستان سیرجان و همچنین ملت همیشه سرافراز ایران اسلامی و قهرمان تبریک و تهنیت عرض می نمایم.

از خداوند سبحان برای همگان سالی مملو از عزت، سربلندی، شادکامی و توفیق را مسئلت می نمایم.



محمد فلاح  
مدیرعامل شرکت سنگ آهن گهرزمین

الحمد لله  
محمّد بن عبد الله  
مفتی بولاق  
مفتی بولاق



مفتی بولاق  
مفتی بولاق

برای یک سال نو  
در یک روز

سازمان مدیریت

مجمع فولاد غدیری ریز





## عزم راسخ مدیران چادرملو برای تحقق اهداف ۵ ساله

### طرح های توسعه در دست اقدام شرکت معدنی و صنعتی چادرملو

- بهره برداری از معدن آریز (D19)
- ساخت واحد ۴ میلیون تنی کنسانتره آهن
- ساخت واحد گندله سازی شماره ۲ به ظرفیت ۵ میلیون تن
- ساخت واحد سوپر مگامدول ۲/۲ میلیون تنی
- ساخت واحد تولید فرو آلیاژها به ظرفیت ۵۰ هزار تن
- ساخت واحد گندله سازی با ظرفیت ۴ میلیون تن در بهاباد
- ساخت واحد احیای آهن اسفنجی به ظرفیت ۱ میلیون تن
- ساخت ۲ واحد تولید اسلب و ورق آلیاژی به ظرفیت ۳ میلیون تن
- واحد تولید انواع آجر و اجرام نسوز با ظرفیت ۱۰۰ هزار تن.
- احداث دو واحد نیروگاه سیکل ترکیبی ۵۴۶ مگاواتی
- ساخت ۲ واحد نیروگاه خورشیدی ۱۰ مگاواتی
- تکمیل طرح نیمه تمام تولید شمش فولادی به ظرفیت ۶۰۰ هزار تن در ابرکوه
- ساخت واحد احیای مستقیم سرمد ابرکوه با ظرفیت ۸۰۰ تن در سال
- ساخت واحد کلاف میلگرد سرمد ابرکوه با ظرفیت ۵۰۰ تن در سال
- ساخت واحد بازیافت سرباره در مجتمع صنعتی به ظرفیت ۱۰۰ هزارتن
- ساخت واحد تولید کنسانتره از باطله های معدنی به ظرفیت ۱۰۰ هزارتن
- ساخت و راه اندازی ناحیه صنعتی در استان یزد.

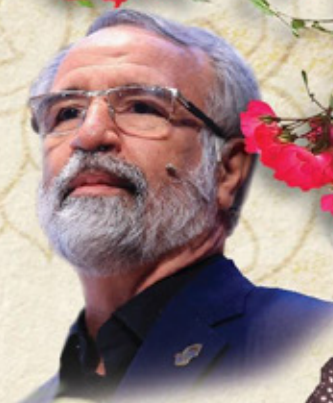


# سال نو مبارک

www.chadormalu.com



يَا مُقَلِّبَ الْقُلُوبِ وَ الْاَبْصَارِ يَا مُدَبِّرَ اللَّيْلِ وَ النَّهَارِ  
يَا مُحَوِّلَ الْحَوَالِ وَ الْاَحْوَالِ حَوْلَ حَالِنَا اِلَى اَحْسَنِ الْحَالِ



بار دیگر تقدیر الهی، فرصت دیدار بهار را با هزاران نقش و نگار فراهم کرد تا جمال بی همتای خود را رونمایی و آدمی را به کمال بی مثال راهنمایی کند. کارگاه آفرینش، مجال رویت و معرفت مبدأ و معاد را در موسم بهار مهیا کرده و آیات الهی را در جای جای طبیعت، واقع ساخته تا نشانی از عظمت و حکمت او باشد.

سالی که گذشت با فراز و نشیب ها و تلخ کامی های مختلفی همراه بود و متأسفانه گسترش ویروس کرونا موجب فقدان دوتن از همکاران عزیزمان شد و بعلاوه تعدادی از خانواده های همکاران عزیزمان را نیز داغدار نمود.

پروردگار منان را شاکریم که در سایه الطاف بیکرانش، شرکت پتروشیمی پارس توانست با سعی و تلاش بی وقفه شما همکاران سخت کوش برای رسیدن به اهداف عالی خود در سال «تولید، پشتیبانی ها و مانع زدایی ها» و در راستای حمایت از کار و خدمت در عرصه صنعت پتروشیمی و تولید، به موفقیت های چشمگیری دست یابد. کسب رتبه اول بهره وری کل عوامل در گروه فرآورده های نفتی، کسب رتبه اول از نظر شاخص بازده فروش، اعطاء بالاترین درجه اعتباری مالی "پایا" ایران، کسب رتبه برتر در آزمون مهارت بین المللی نمونه استاینر از بین ۲۱ کشور دنیا در سایه همدلی و کار و تلاش جمعی محقق شده است.

ما با گام نهادن در راه به ثمر نشاندن تلاشی ماندگار در اجرای طرح ها و اقدامات بزرگ صنعتی ادامه مسیر خواهیم داد و در جهت تحقق این اهداف از شما همکاران عزیز و خانواده های محترمتان می خواهیم با صیانت از این دستاوردهای بزرگ برگ زرین دیگری در صنعت پتروشیمی از خود بر جای بگذاریم.

اینجانب به رسم ادب، از اراده، تلاش بی شائبه و مسئولیت پذیری تمامی همکاران و کلیه خدمت گزاران، ذی نفعان و خانواده های محترم ایشان قدردانی می نمایم و مراتب تعظیم و سپاس خود را از خدمت متعهدانه همگان برای

تعالی کشور عزیزمان ایران و صنعت پتروشیمی اعلام داشته و ایمان دارم تلاش ها و مجاهدت های صورت گرفته در سال گذشته، نوید بخش رشد، توسعه و سربلندی هر چه بیشتر شرکت پتروشیمی پارس در سال های پیش رو خواهد بود.

امیدوارم که سال ۱۴۰۱ برای همه ما سالی پر از خیر و برکت، سلامتی و موفقیت باشد و بتوانیم با همراهی و همکاری شما قدم های بزرگتر و مفیدتری برای کشور و مردم شریف ایران اسلامی برداریم.

وَمَنْ يَتَوَكَّلْ عَلَى اللَّهِ فَهُوَ حَسْبُهُ

مسعود حسینی

مدیر عامل





**پزدتایر**  
YAZD TIRE



[www.yric.com](http://www.yric.com)

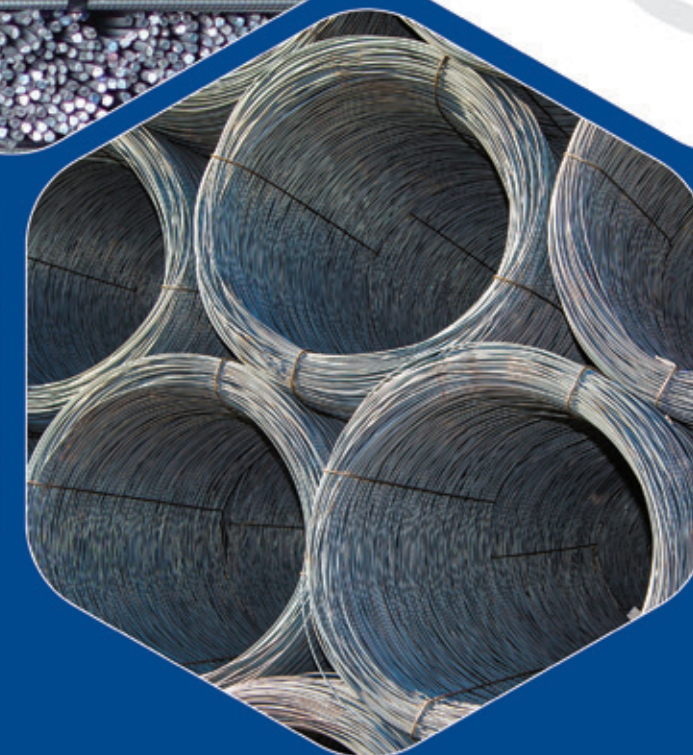
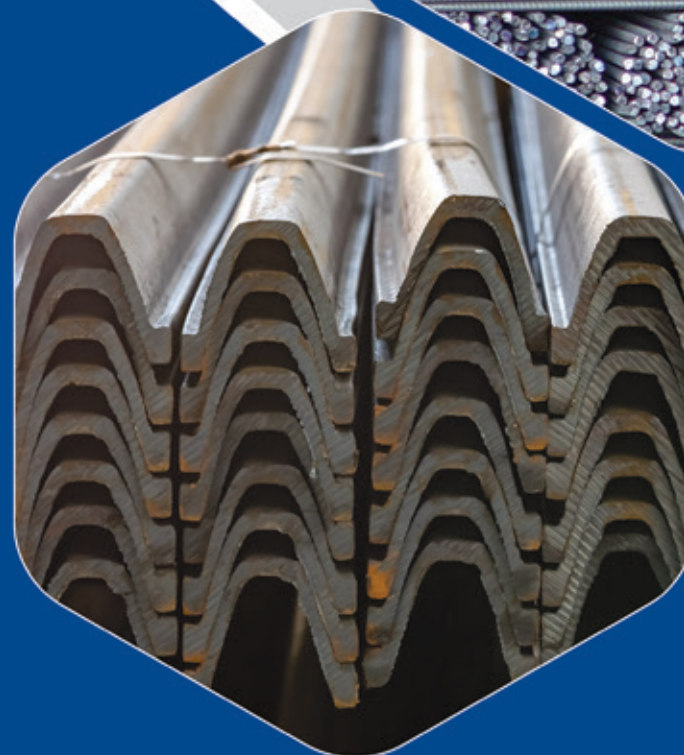
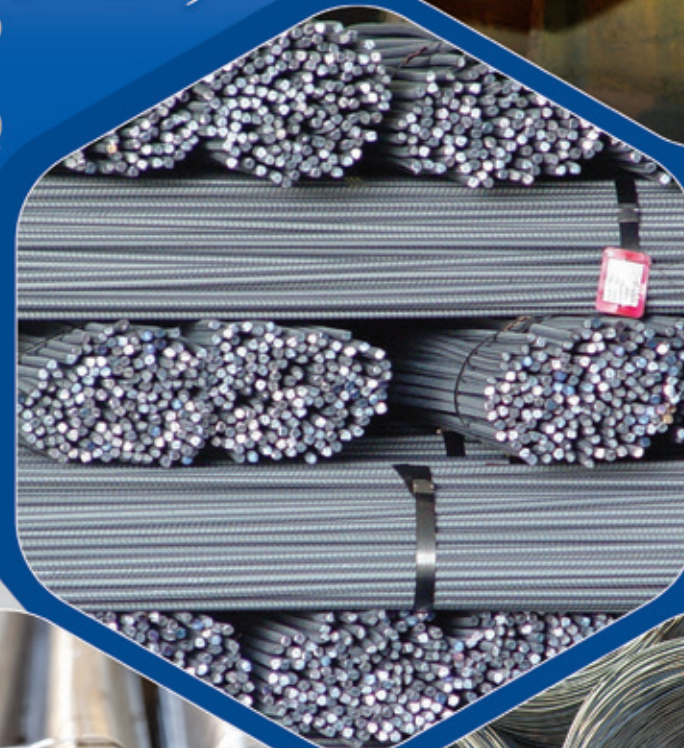
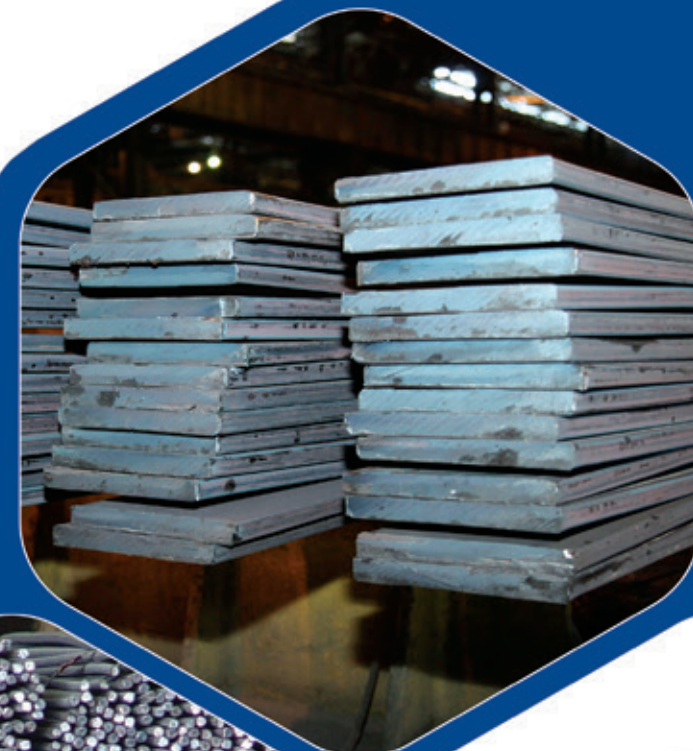


شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

ذوب آهن اصفهان  
شرکت سهامی

در مسیر توسعه

با تولید محصولات جدید



[www.esfahansteel.ir](http://www.esfahansteel.ir)



صاحب امتیاز و مدیرمسئول:

لیلا احمدی افشار

سرمدیر:

فاطمه نجفی

دبیر اقتصادی و مدیر بازرگانی:

الهه سی ستار

تحریریه:

فرزانه عابدینی - امین مجیدی - الناز احمدی - امیر افشار

مدیر هنری: کامبیز علایی

صفحه آرا: الهام ستاری

چاپخانه: آویژه هنر

تلفن: ۰۶۶۹۳۸۲۷۰ فاکس: ۰۶۶۵۷۸۶۸۹

بازرگانی و تبلیغات: ۰۹۳۷۳۹۳۲۸۴۶

نشانی: تهران، خیابان نواب، شماره: ۶۸۰ طبقه سوم، دفتر نشریه شما واقتصاد

## فهرست

نقش مدیریت در جهش لوله گستر اسفراین در ۲ سال اخیر / ۱۵

طرح‌های آهن و فولاد غدیر ایرانیان در استان یزد نمونه شد / ۱۴

غرب و تاثیر آن بر صنعت و فولاد جهان / ۱۵

سوت لکوموتیوهای تحویلی مپنا به فولاد مبارکه به صدا درآمد / ۱۶

فولاد هرمزگان: جایگاهی برای تبادُل اندیشه‌ها و اولویت‌ها / ۱۸

ایران خودرو در تلاش برای حرکت به سوی سالی بدون زیان / ۲۵

رونمایی از "سانتریفیوژدکانتر" تماماً ایرانی پتروشیمی ارون‌د با حضور معاون رئیس‌جمهور / ۲۲

نشان زاده: تفاهم‌نامه‌های "پتروشیمی ارون‌د" پی‌وی‌سی کشور را به کالای تماماً ایرانی تبدیل کرد / ۲۳

تجلیل مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی از نقش تاثیرگذار شرکت پتروشیمی شازند / ۲۴



جلد اسفند ماه ۱۴۰۰



سال نور با امید و آسودگی آغاز کنید

کنارتان هستیم! ۱۶۷۱

باشما، برای جبران





## نقش مدیریت در جهش لوله گستر اسفراین در ۲ سال اخیر

مهندس زند را فراموش نخواهد کرد و بی شک جایگاه کنونی آن مرهون زحمات ایشان است. همچنین اگر حمایت ها راهنمایی ها و نقش موثر مهندس محسن صالحی نیا معاون وزیر صمت و رئیس هیئت عامل سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران نبود شرکت لوله گستر اسفراین به چنین توانمندی و افتخاراتی دست نمی یافت.

بی شک شایستگی تعهد دانش و تجربه مهندس صالحی نیا حضور به موقع و به جای ایشان توانست شرکت لوله گستر اسفراین را به جایگاه کم نظیر در کشور برساند همچنین در این راستا نمی توان از نقش مسئولین استانی و حمایت های آنها به ویژه آقای حسین پور نماینده شهرستان چشم پوشی کرد.

### ■ رشد لوله گستر بدون حمایت های معاون وزیر صمت ممکن نبود

فعالیت های چشمگیر و کم نظیر شرکت لوله گستر اسفراین در راستای تولید محصولات با کیفیت بدون حضور و نقش مدیریت صحیح محقق نمی شود این شرکت با حضور مدیر عامل تلاشگر خود مهندس مازیار زند با شخصیتی حرفه ای ضمن تعهد اخلاقی و مسئولیت پذیری توانست جایگاه شرکت لوله گستر اسفراین را ارتقا بخشد و در کنار تولیدات تخصصی به سطح رفاه و سلامتی همکاران و خانواده آنها نیز اهمیت دهد. شرکت لوله گستر اسفراین زحمات و تلاش های بی وقفه

تحقق گام دوم انقلاب اسلامی ایران در حوزه صنایع نفت، گاز و پتروشیمی کرده است. با وجود تمام سختی ها در تامین ابزار و قطعات که به دلیل تحریم ها محدودیت فراوانی برای مجموعه ایجاد کرده است اما با اتکا و اعتماد به نخبگان بومی و متخصصان ایرانی در تامین اکثر قطعات به دانش فنی دست یافته و توانستیم با کمک قطعه سازان جم زیادی را داخلی سازی نماییم.

این مجموعه در راستای رعایت اصل مسئولیت های اجتماعی در گام اول توانمند سازی صنایع همجوار استانی را مد نظر قرار داد به طوریکه با نگاه به آمار قید شده در ادامه گزارش مشخصا مبالغ چشمگیری به مجتمع های صنعتی همجوار جهت تامین مواد اولیه پرداخت گردیده که در توانمند سازی آنان و افزایش حجم تراکنش های مالی و تولیدی شان اثر مثبت و قابل توجهی داشته است. مهمترین عامل تاثیرگذار در موفقیت های چشمگیر این مجموعه توجه به سرمایه انسانی است که با این تفکر توانستیم آمار و رکورد هایی را در سال ۱۴۰۰ به ثبت برسانیم که در تمام ادوار گذشته این شرکت بی سابقه بوده است.

در سال ۱۴۰۱ که آن را سال توسعه و پیشرفت برای لوله گستر می دانیم، ثبت و تحقق رکوردهای جدیدی چه به لحاظ حجم تولید و چه به لحاظ کیفیت، مهمترین اهداف پیش روست که با سرمایه گذاری مناسب در توسعه خطوط افزایش سطح اشتغال نیز متصور



### شرکت لوله گستر اسفراین

یورویی ۱۲,۰۰۲,۲۷۵ در سال جاری نیز قراردادهای به مترائ ۸۴۰,۷۴۸ ارزش ریالی ۳۴,۵۰۰,۵۹۸ و ارزش یورویی ۹۷,۲۷۹,۱۹۲ منعقد شد. شرکت لوله در مدت در مدت ۴ گذشته موفق به انعقاد قراردادهای به مترائ ۱,۵۴۲,۵۲۳ و ارزش ریالی ۴۵,۴۴۲,۹۰۵ و ارزش یورویی ۱۰۹,۲۸۱,۴۶۷ شده است که حجم بالایی از این قراردادها تنها در مدت ۲ سال گذشته و با مدیریت مهندس زند منعقد شده است.

### ■ شرکت لوله گستر انتخاب هر مشتری

مهمترین سوالی که برای مشتریان ایجاد می شود این است که چرا شرکت لوله گستر اسفراین انتخاب می کنند؟ پاسخ آن در چند عامل مهم خلاصه می شود بر این اساس شرکت لوله گستر اسفراین با بیش از ۲۰ سال تجربه کاری ضمن برخورداری از اخلاق و تعهد کاری، پایبندی به حقوق مشتری، سرعت بالا در پاسخگویی، استفاده از تجهیزات پیشرفته و تولید محصولات با کیفیت بالا از سایر رقبا پیشی گرفته است.

### ■ تولید بیش از ۵۰ هزار تن محصول طی ۲ سال گذشته

است.

### ■ افزایش قراردادهای جاری به ارزش ۱۱۲ میلیون یورو در ۲ سال گذشته

بانک نیم نگاه به وضعیت قراردادها و فرصت های سرمایه گذاری شرکت لوله گستر اسفراین می توان از توسعه و سودآوری این شرکت در مدت ۲ سال اخیر یاد کرد به طوری که در مدت سال ۱۴۰۰ شرکت لوله گستر اسفراین ۲۴ قرارداد جاری را به میزان ۶۰ هزار تن و ارزش ریالی ۴/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ و ارزش یورویی ۱۱۲ میلیون یورو ثبت کند همچنین شرکت لوله گستر اسفراین ۱۱ قرارداد در حال مذاکره دارد که در این قراردادها ۴۶ هزار تن تولید محصولات ورزش ۵۳ میلیون یورو تولید کند شد و پیش بینی می شود علاوه بر قراردادهای مذکور قراردادهای جدیدی با هدف تولید ۶۰ هزار تن محصول منعقد گردد.

### ■ افزایش ارزش قراردادهای تا ۱۰۹,۲۸۱,۴۶۷ یورو در مدت ۲ سال

حجم قراردادهای و ارزش افزوده آنها از سال ۱۳۹۶ تا سال ۱۴۰۰ نشان از رشد چشمگیر فعالیت های شرکت لوله گستر اسفراین و این اساس در سال ۱۳۹۶ قراردادی به مترائ ۴۳,۹۴۶ و ارزش ریالی ۲۵۱,۷۵۰ در در سال ۱۳۹۷ قراردادی به مترائ ۵۱,۱۲۶ و ارزش ریالی ۶۱۵,۶۰۵ همچنین در سال ۱۳۹۸ در قراردادهای به مترائ ۳۵۳,۳۶۹ و ارزش ریالی ۴,۰۷۶,۱۱۱ در سال ۱۳۹۹ قراردادهای به مترائ ۲۵۳,۳۳۴ و ارزش ریالی ۵,۹۹۸,۸۴۲ و ارزش

شرکت لوله گستر اسفراین در سال ۱۳۹۶ موفق به تولید ۱۴ هزار تن محصول در سال ۱۳۹۷ موفق به تولید ۸۰۰۰ تن محصول در سال ۱۳۹۸ موفق به تولید ۹۱۰۰ تن محصول در سال ۱۳۹۹ موفق به تولید ۲۱ هزار تن محصول و در سال ۱۴۰۰ حدود سی هزار تن محصول و در مجموع چهار سال موفق به تولید بیش از ۸۱ هزار تن محصول شده است.

میزان تناژ تولید شرکت لوله گستر اسفراین به تفکیک واحد تولیدی به شرح زیر است بر این اساس واحد نورد در سال ۱۳۹۶ حدود هشت هزار و پانصد تن، در سال ۱۳۹۷ حدود ۷ هزار تن، در سال ۱۳۹۸ حدود ۱۲ هزار تن، در سال ۱۳۹۹ حدود ۲۱ هزار و ۸۰۰ تن و در سال ۱۴۰۰ حدود ۳۲ هزار تن تولید داشته است. همچنین واحد عملیات حرارتی در سال ۱۳۹۶ حدود ۱۴,۸۰۰ تن، در سال ۱۳۹۷ حدود ۸۱۰۰ تن، در سال ۱۳۹۸ حدود ۹ هزار تن در سال ۱۳۹۹ حدود ۲۱ هزار و ۶۰۰ تن و در سال ۱۴۰۰ حدود سی هزار و ۶۰۰ تن تولید داشته است.

واحد کیسینگ در سال ۱۳۹۶ حدود ۱۴ هزار و ۱۰۰ تن در سال ۱۳۹۷ حدود ۷ هزار و ۶۰۰ تن در سال ۱۳۹۸ حدود ۹ هزار و ۲۰۰ تن در سال ۱۳۹۹ حدود ۲۱ هزار تن و در سال ۱۴۰۰ حدود ۲۹ هزار تن تولید داشته است.





شرکت لوله گستر اسفراین در سال ۱۳۹۶ حدود ۴ هزار و ۴۰۰ تن محصول و در سال ۱۳۹۷ حدود ۵۴۰۰ تن محصول و در سال ۱۳۹۸ حدود چهار هزار و ۳۰۰ تن محصول و در سال ۱۳۹۹ حدود ۱۱ هزار و ۲۰۰ تن محصول و در سال ۱۴۰۰ حدود ۱۷ هزار و ۲۰۰ تن محصول در انبار خود داشته است. همچنین موجودی انبار شمش این شرکت در سال ۱۳۹۶ حدود ۲۰ تن ست، در سال ۱۳۹۷ حدود ۶۰ تن ، در سال ۱۳۹۸ تولید ۷۰۰ تن ، در سال ۱۳۹۹ حدود ۲ هزار تن و در سال ۱۴۰۰ حدود ۱۴ هزار تن بوده است.

### ■ ۲۸۵۷ میلیون ریال هزینه برای مسئولیت های اجتماعی

شرکت لوله گستر اسفراین در راستای عمل به مسئولیت های اجتماعی خود گام‌های بزرگ برداشته است به گونه ای که در سال ۱۳۹۶ حدود ۴۲ میلیون ریال برای هزینه های ورزشی ۱۷ میلیون ریال برای حمایت از امور فرهنگی در سال ۱۳۹۷ حدود ۳۰ میلیون ریال برای حمایت از امور فرهنگی و حدود ۳۰۶ میلیون ریال برای هزینه های ورزشی در سال ۱۳۹۸ حدود ۶۰۰ میلیون ریال برای هزینه های ورزشی در سال ۱۳۹۹ حدود ۶۰ میلیون ریال برای حمایت از زندانیان و چهار میلیون ریال برای هزینه های ورزشی و در سال ۱۴۰۰ حدود ۷۰۰ میلیون ریال برای حمایت از امور فرهنگی ۳۰۰ میلیون ریال برای چاپ کتاب صد و پنجاه میلیون ریال برای حمایت از زندانیان و ۶۰۸ میلیون ریال برای هزینه های ورزشی داشته است ست.

بر این اساس شرکت لوله گستر اسفراین در مجموع چهار سال گذشته برای حمایت از امور فرهنگی ۷۴۷ میلیون ریال برای چاپ کتاب ۳۰۰ میلیون ریال برای حمایت از زندانیان ۲۱۰ میلیون ریال برای هزینه های ورزشی هزار و ۶۰۰ میلیون ریال هزینه کرده است.

### ■ ۳۰۲۶۴۵ میلیون ریال هزینه خدمات رفاهی

شرکت لوله گستر اسفراین در چشم انداز ۴ سال موفق ایجاد بسترهای رفاهی و خدماتی برای منابع انسانی و نیروهای خود کرده است به گونه‌ای که در سال ۱۳۹۶ حدود ۱۲ هزار و ۶۸۷ میلیون ریال در سال ۱۳۹۷ حدود ۱۶ هزار و ۴۵۰ میلیون ریال در سال ۱۳۹۸ حدود ۲۲ هزار و ۴۰۰ میلیون ریال در سال ۱۳۹۹ حدود ۵۰ هزار و ۶۱۸ میلیون ریال و در سال ۱۴۰۰ حدود ۲۰ هزار و ۸۴۱ میلیون ریال هزینه کرده است این شرکت در مجموع چهار سال گذشته در راستای خدمات رفاهی کارگران حدود ۳۰۲ هزار و ۶۴۵ میلیون ریال هزینه کرده است.

### ■ وصول ۸۰ درصدی مطالبات شرکت لوله گستر اسفراین در مدت دو سال مطالبات شرکت لوله گستر اسفراین در مدت

چهار سال گذشته به این شرح است بر این اساس در سال ۱۳۹۶ حدود دو میلیون و ۹۸۸ هزار و ۵۰۰ میلیون ریال مطالبه گزارش شده که حدود یک میلیون و ششصد و هفتاد و دو هزار و سیصد و شش میلیون ریال از مطالبات وصول و ۴۹۶ هزار و چهارصد و نود و یک میلیون ریال جز مانده وصول نشده مطالبات قرار گرفته است.

در سال ۱۳۹۷ حدود ۹۳۶ هزار و ۴۵۰ میلیون ریال مطالبه ایجاد شده که ۷۸۷ هزار و ۱۱۷ میلیون ریال آن وصول و حدود ۱۴۹ هزار و ۳۳۳ میلیون ریال از مطالبات وصول نشده بوده است. در سال ۱۳۹۸ حدود یک میلیون و ۳۴۳ هزار و ۹۸۲ میلیون ریال از مطالبات ایجاد شده که حدود یک میلیون و ۲۸۰ هزار و ۶۶۰ میلیون ریال آن وصول و حدود ۶۶ هزار و ۳۲۲ میلیون ریال جز مطالبات وصول نشده مانده است. در سال ۱۳۹۹ حدود ۳ میلیون و ۱۳ هزار و ۳۸۰ میلیون ریال مطالبه ایجاد شده که حدود ۲ میلیون ۹۱۵ و ۶۱۵ هزار و ۲۶۵ میلیون ریال جزء مطالبات باقی مانده و در سال ۱۴۰۰ حدود سه میلیون و ۱۴۳ هزار و ۳۲۷ میلیون ریال مطالبه وجود داشته است که حدود چهار میلیون و ۷۷۱ هزار و ۲۲۱ میلیون ریال آن وصول و حدود یک میلیون و ۷۰ هزار و ۹۰۶ میلیون ریال از مطالبات وصول نشده است.

بر این اساس در مدت چهار سال گذشته شرکت لوله گستر اسفراین حدود ۱۲ میلیون و ۶۰۹ هزار و ۲۶۵ میلیون ریال مطالبات داشته است که از این میان حدود ۱۰ میلیون و ۲۰۹ هزار و ۹۵۰ میلیون ریال آن وصول شده است. شرکت لوله گستر اسفراین در سال ۱۳۹۶ حدود ۷۵ هزار و ۷۹ میلیون ریال، در سال ۱۳۹۷ حدود ۱۳۹۷ حدود ۳۷ هزار و ۳۷۴ میلیون ریال، در سال ۱۳۹۸ حدود ۶۹ هزار ۵۱۴ میلیون ریال و در سال ۱۳۹۹ حدود ۱۸۴ هزار و نهصد و نود و دو میلیون ریال، در سال ۱۴۰۰ حدود ۵۴۲ هزار و چهارصد و سی و پنج میلیون ریال و در مجموع ۴ سال حدود ۹۰۹ هزار و ۳۲۳ میلیون ریال ابزار خریداری شده است.

### ■ خریداری بیش از ۷۸ میلیون کیلوگرم شمش در راستای حمایت از صنایع استانی

شرکت لوله گستر اسفراین در راستای حمایت از صنایع استان در سال ۱۳۹۸ از مجتمع صنعتی اسفراین حدود ۱۳ میلیون و ۷۶۷ هزار و ۶۱۰ کیلوگرم شمش به ارزش ۱۰۸ میلیارد و ۳۴۷ میلیون و ۳۳۹ هزار و ۶۵۵ ریال، در سال ۱۳۹۹ از مجتمع صنعتی اسفراین حدود ۲۷ میلیون و ۳۴ هزار و ۳۱۰ کیلوگرم شمش به ارزش ۴۵۰ میلیارد و ۳۶۶ میلیون و هشتصد و شصت و یک هزار و ۳۰ تومان و از مجتمع کیمیای صبا حدود یک میلیون و ۳۲۵ هزار و ۴۶۱ کیلوگرم شمش ارزش ۲۴۹ میلیارد و ۹۴۲



میلیون و ۱۸۰ هزار و ۷۷۰ ریال و در سال ۱۴۰۰ حدود ۳۰ میلیون و ۷۶۵ هزار و ۴۳۰ کیلوگرم شمش از مجتمع صنعتی اسفراین در ورزش ۸۲۷ میلیارد و ۶۲۴ میلیون و ۴۷۵ هزار و ۹۸ تومان و در همین سال حدود پنج میلیون و ششصد و هفتاد و دو هزار و سیصد و شصت و یک کیلوگرم شمش از مجتمع کیمیای صبا ارزش ۱۲۲ میلیارد و ۷۲۹ میلیون و ۵۹۹ هزار و ۷۷۰ تومان خریداری کرده است.

### ■ حمایت های مادی و معنوی شرکت لوله گستر اسفراین در سطح استان

شرکت لوله گستر اسفراین در راستای مسئولیت اجتماعی خود در سطح استان موفق به برقراری ارتباط با ادارات و دستگاه ها برای برگزاری همایش و پویش های مختلف، آموزش تخصصی جوانان، مشارکت مالی در آزادی زندانیان جرایم غیرعمد، حمایت مالی و معنوی از ارگانهای شهرستان، مشاوره کارآفرینی در مناطق محروم، حمایت از تیم های ورزشی در سطح شهرستان، پیگیری احداث زمین ورزشی، تغییر محتوا و سطح بندی هدایای تبلیغاتی و تشریفاتی شرکت، حمایت از نویسندگان مستعد شهرستان تا مرحله چاپ و رونمایی کتاب، کاشت ۳۰۰ اصله نهال مثمر در روستاهای مجاور، برگزاری بزرگترین تور دوچرخه سواری شهرستان در راستای حمایت از پویش هوای پاک شده است.

همچنین تجهیز مساجد مناطق کم‌برخوردار شهرستان کمک به روستاها و شهرهای مهم جواد در سیل و زلزله بهار ۱۴۰۰ توزیع هزار پست افطاری بین خانواده های تحت پوشش کمیته امداد توزیع برگه اخذ سرپرستی کودکان بی سرپرست همراه با قرارداد کار بین پرسنل، تصفیه صددرصدی پسماند و فاضلاب صنعتی مجموعه برای حفاظت از محیط زیست، جمع‌آوری ریز ذرات خروجی کوره و فراوری و استفاده از خواص آنها در خط تولید از دیگر اقدامات شرکت لوله گستر اسفراین در راستای مسئولیت اجتماعی استانی بوده است. از دیگر اقدامات شرکت لوله گستر اسفراین می‌توان به بازطراحی و بهینه سازی و به روز رسانی وب سایت شرکت به اصول روز، ایجاد ساز و کارهای انگیزشی بین کارمندان، طراحی و چاپ کارت پرسنلی، افزایش مناسبتهای تقدیری و ارسال کارت تبریک، اهدای بن تولد به پرسنل به شرکت و عکاسی، افزایش ارتباط سازنده بین پرسنل مدیران میانی و مدیران ارشد سازمان، ایجاد رنگ و مدل سازمانی در نمایشگاه‌های بین‌المللی، ارتقای سطح کیفیت سیستم تشریفاتی شرکت، برقراری ارتباط با ادارات و دستگاه ها با برگزاری همایش و طراحی و ساخت پروفایل و بارکد الکترونیکی پرسنل

اشاره کرد.

### ■ عقد قرارداد با نیروی انسانی متخصص

شرکت لوله گستر اسفراین در راستای جذب نیروی انسانی و زبده تا کنون توانسته است ۴۱۲ نیرو را تحت قرارداد یکساله، ۷۱ نیرو تحت قرارداد موقت و ۲۸۵ نیرو را تحت قرارداد پیمانکار تامین نیرو قرار دهد.

شرکت لوله گستر اسفراین نیز همانند هر سازمان دیگری نیاز به نیروی انسانی متخصص متعهد نیاز دارد. از طرفی با توجه به سطح تکنولوژی بالای شرکت و همچنین تولید محصول استراتژیک، نیاز این شرکت به داشتن نیروهای متخصص و مجرب کاملاً آشکار می‌گردد. با توجه به قانون بازنشستگی پیش از موعد (مشاغل سخت و زیان آور) تعداد زیادی از پرسنل متخصص شرکت که عمدتاً جز پرسنل تولیدی و تعمیراتی بوده‌اند. در این چند سال اخیر بازنشست شده‌اند. در حال حاضر بخشی از کمبود نیرو مورد نیاز واحدها از طریق پیمانکار تامین نیرو و بخش دیگر از طریق اضافه کار مازاد جبران می‌شود.

### ■ برگزاری ۱۹۳ دوره آموزش تخصصی

از مهم ترین مزایای جذب نیروی متخصص و کارآمد در شرکت لوله گستر اسفراین افزایش راندمان تولید، کاهش اضافه کار مازاد، تولید در سه شیفت کاری بر اساس حجم سفارشات تولید، حذف پیمانکار تامین نیرو و کاهش حوادث شغلی است. این شرکت در راستای آموزش پرسنل خود در سال ۱۳۹۸ حدود ۲۷ دوره برگزار کرد که در این میان ۱۴ هزار و ۹۴۴ ساعت کلاس آموزشی برگزار و در آن هزار و ۱۸ نفر تحت آموزش قرار گرفتند. همچنین در سال ۱۳۹۹ حدود ۶۷۱ نفر تحت ۹۵۷۰ ساعت کلاس آموزشی در قالب ۵۲ دوره و سال ۱۴۰۰ حدود هزار و سیصد و سی و چهار نفر تحت آموزش قرار گرفتند که حدود ۱۸ هزار و ۵۲۵ ساعت کلاس آموزشی در قالب ۱۱۴ دوره برگزار شد. از جمله دستاوردهای امور کارکنان شرکت لوله گستر اسفراین صدور احکام کارگزینی در طول سال طبق بخشنامه ، افزایش دستمزد، انجام ارزیابی عملکرد پرسنل به صورت دوری و اعمال رتبه بندی آنها، کنترل حضور و غیاب و محاسبه حقوق و دستمزد به صورت ماهانه، انجام مصاحبه های شغلی با بیش از ۴۰۰ نفر در سال ۱۴۰۰ ، به روز رسانی مداوم بانک اطلاعاتی پرسنل، محاسبه به موقع هزینه های تردد پرسنل در شهرها و روستاهای اطراف، برنامه ریزی جهت اسکان مسافرت شمال ۶۲۲ نفر پرسنل به همراه خانواده ، پیگیری وضعیت ۷۲ نفر پرسنل خانواده محترم شاهد و ایثارگر ، تهیه جدول بودجه رفاهی سالیانه، پیگیری امور بازنشستگان تا حصول نتیجه است.





## طرح‌های آهن و فولاد غدیر ایرانیان در استان یزد نمونه شد

طرح‌های ساخت مجتمع گندله سازی بهاباد و افزایش ظرفیت احیاء مستقیم مربوط به شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان به عنوان طرح‌های نمونه صنعتی استان یزد انتخاب و معرفی شدند.

به گزارش معدن نیوز - طرح‌های ساخت مجتمع گندله سازی بهاباد و افزایش ظرفیت احیاء مستقیم مربوط به شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان به عنوان طرح‌های نمونه صنعتی استان یزد انتخاب و معرفی شدند.

در آیین تجلیل از برگزیدگان صنعت و معدن استان یزد، مجتمع گندله‌سازی بهاباد و طرح افزایش ظرفیت کارخانه احیاء مستقیم غدیر از ۸۰۰ هزار تن به یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن در سال به عنوان طرح‌های نمونه صنعتی سال ۱۴۰۰ در استان یزد معرفی و از زحمات «اسداله فرشاد» تجلیل شد.

گفتنی است؛ آیین تجلیل از برگزیدگان صنعت و معدن استان با حضور مقامات عالی رتبه کشور، مسئولان ارشد استان و بزرگان صنعت و معدن با رعایت اصول و پروتکل‌ها و مراقبت‌های بهداشتی در یزد برگزار شد.

**شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان**  
Iranian Ghadir Iron & Steel Co.

بحران تقابل نظامی روسیه و اوکراین تأثیرات مختلفی بر نظم حاکم بر جهان خواهد داشت.

بحران تقابل نظامی روسیه و اوکراین تأثیرات مختلفی بر نظم حاکم بر جهان خواهد داشت. فارغ از تبعات ژئوپلیتیکی و امنیتی، سایر حوزه‌ها نظیر صنعت و از جمله فولادسازی نیز از این واقعه متأثر خواهند بود. آشکار است که کنش دولت‌های مختلف در خصوص بحران اوکراین خالی از رنگ و بوی اقتصادی نیست. تحریم‌های گسترده غرب علیه روسیه در تمامی عرصه‌ها، تا محکومیت و البته فرصت طلبی برخی دولت‌ها برای استفاده حداکثری از شرایط موجود باعث شده است معادلات از آنچه که هست پیچیده‌تر شود. اگرچه آمریکا و برخی کشورها صنایع و اشخاص مختلفی را تحریم کرده‌اند، اما همچنان از تحریم نفتی روسیه خودداری می‌کنند، چرا که منجر به جهش بی‌سابقه قیمت نفت و تحمیل هزینه‌های جدی به کشورهای واردکننده خواهد شد که نتیجه آن تلاطم در بازار انرژی و به تبع آن بازارهای مالی و صنایع مختلف خواهد بود. بنابراین ریسک تحریم نفتی روسیه تا زمان پیدا شدن جایگزین مناسبی نظیر ونزوئلا، ایران یا عربستان به شدت بالاست. این وضعیت در حوزه گاز نیز حاکم است و ایران، مصر، الجزایر و قطر پتانسیل جایگزینی گاز روسیه را دارند. هر چند با وجود شکست پروژه نورد استریم ۲ باید منتظر تصمیمات سیاسی در حوزه اقتصاد باشیم اما وابستگی متقابل روسیه و اروپا در حوزه اقتصاد انرژی تبعات جدی برای هر دو طرف خواهد داشت. اروپا و به خصوص آلمان کماکان در تحریم گاز صادراتی روسیه مردد است و تا حدودی مخالفت خود را ابراز می‌کند و به‌رغم همراهی با تحریم‌ها در پی یافتن راهی منطقی در برهه کنونی است تا در زمان مناسب نسبت به کاهش وابستگی گازی به روسیه اقدام کند. برای روسیه در صورت شکست انتقال انرژی به اروپا، حتی انتقال گاز به چین به ظرفیت ۵۰ میلیارد متر مکعب در سال کفایت نخواهد کرد و از سوی دیگر اروپا هم در زمستان سرد و هم صنایع زیرساختی نیازمند جدی گاز روسیه است. اکنون روسیه شرایط فروش گاز را به سمت تحمیل شرایط قیمتی چند برابری برده و جنگ انرژی با اروپا آغاز شده است.

بازار فولاد جهان نیز مانند سایر حوزه‌ها از شرایط کنونی تأثیر پذیرفته است. روسیه یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان فولاد جهان و همچنین یکی از کشورهای دارای ذخیره بالای سنگ‌آهن است. این در حالی است که اوکراین بعد از جدایی کریمه و الحاق آن به روسیه یکی از پتانسیل‌های عمده اقتصادی و صنعتی خود و تسلطش بر منابع انرژی در تحریم گاز صادراتی روسیه مردد است و تا حدودی مخالفت خود را ابراز می‌کند و به‌رغم همراهی با تحریم‌ها در پی یافتن راهی منطقی در برهه کنونی است تا در زمان مناسب نسبت به کاهش وابستگی گازی به روسیه اقدام کند. برای روسیه در صورت شکست انتقال انرژی به اروپا، حتی انتقال گاز به چین به ظرفیت ۵۰ میلیارد متر مکعب در سال کفایت نخواهد کرد و از سوی دیگر اروپا هم در زمستان سرد و هم صنایع زیرساختی نیازمند جدی گاز روسیه است. اکنون روسیه شرایط فروش گاز را به سمت تحمیل شرایط قیمتی چند برابری برده و جنگ انرژی با اروپا آغاز شده است.

بازار فولاد جهان نیز مانند سایر حوزه‌ها از شرایط کنونی تأثیر پذیرفته است. روسیه یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان فولاد جهان و همچنین یکی از کشورهای دارای ذخیره بالای سنگ‌آهن است. این در حالی است که اوکراین بعد از جدایی کریمه و الحاق آن به روسیه یکی از پتانسیل‌های عمده اقتصادی و صنعتی خود و تسلطش بر منابع انرژی

## غرب و تأثیر آن بر صنعت و فولاد جهان

**علی امرایی \_مدیر عامل فولاد سنگان**

ایدئولوژیک روسیه، به تحریم‌های گسترده پیوندد و کماکان فرصت مناسبی برای صنعت فولاد روسیه وجود خواهد داشت، چرا که با وجود قطع صادرات فولاد روسیه به اروپا، کشورهای اروپایی در چنین شرایط ناپایداری وارد جنگ فولادی و صنعتی با چین نخواهند شد و روسیه از این طریق می‌تواند بر بازار چین حساب بیشتری بازکند.

برای روسیه در چنین شرایطی مسیر ترانزیتی ایران مناسب‌ترین گزینه جهت دسترسی به آب‌های آزاد و گسترش صادرات فولاد و سنگ‌آهن خواهد بود. با توجه به افزایش هزینه‌های انتقال سنگ‌آهن از بنادر استرالیا و معدن واله برزیل، تحریم می‌تواند در این مورد به روسیه کمک کند.

با سقوط بازار بورس مسکو، شرایط پیچیده‌ای حاکم خواهد شد، به طوری‌که قیمت نهایی فروش و صادرات فولاد این کشور در بازار جهانی نزولی و پایین‌تر از فوب جهانی خواهد بود و این فرصت مناسبی برای کشورهای غیر اروپایی مصرف‌کننده فولاد خواهد بود تا با ترفندهای خاص ضمن دور زدن تحریم‌ها، فولاد روسیه را به قیمت ارزان‌تری خریداری کنند.

به هرحال جنگ کاهش تولید فولاد جهان و افزایش هزینه مواد اولیه و حتی قیمت عرضه مقاطع مختلف را به دنبال خواهد داشت. اگر در چنین شرایطی مذاکرات وین به ثمر بنشیند فرصت ایده‌آلی برای صنعت فولاد ایران فراهم خواهد شد تا بتواند تا حدودی خلأ ناشی از کمبود عرضه فولاد روسیه و اوکراین را در قاره اروپا و بازارهای جهانی پر کند و حتی به عنوان یک شریک استراتژیک در تأمین گاز اروپا به شرط رسیدن به یک راهکار منطقی و کم‌هزینه با روسیه جایگزین این کشور شود، اما در این حوزه فولاد باید با کشورهایی نظیر ترکیه و کره جنوبی و در انتقال گاز با قطر، الجزایر و حتی ژاپن رقابت کند. در حال حاضر باید ضمن منتظر ماندن نتیجه مذاکرات وین، زمینه لازم برای ورود به رقابت سخت و سودآور با سایر کشورها را فراهم کرد.

دریای سیاه و ذخایر شبه جزیره را از دست داده است. این کشور از سال ۲۰۱۵ تا کنون کاهش محسوسی در تولید ناخالص داخلی تجربه کرده است. صنعت فولاد این کشور (سیزدهمین فولادساز جهان و یکی از کشورهای غنی سنگ‌آهن) نیز بعد از وقوع جنگ متوقف شده است. از یکسو گول‌های فولادی نظیر آرسلورمیتال و میت اینوست فعالیت خود در اوکراین را متوقف کرده‌اند و از سوی دیگر گول‌های صنعت فولاد روسیه با مشکلات تحریمی مواجه شده‌اند. ادامه این شرایط باعث نوسانات قابل‌تأملی در بازارهای فولاد جهان خواهد شد. به احتمال زیاد افزایش قیمت اسلب و سایر مقاطع فولادی در هفته‌های اخیر به دلیل نگرانی از کاهش عرضه ادامه خواهد داشت. بازار سنگ‌آهن جهان نیز به دلیل تحریم‌های تجاری در حوزه حمل و نقل دریایی با افزایش هزینه‌های تمام شده فروش و حمل‌ونقل مواجه خواهد شد.

در حال حاضر بیش از ۱۵۰ میلیون تن سنگ‌آهن در بنادر چین وجود دارد. چین می‌تواند از این حجم عظیم به عنوان یک ذخیره استراتژیک در کوتاه مدت و حتی میان مدت برای مدیریت عرضه سنگ‌آهن و صنعت فولاد استفاده و تا حدی کمبود سنگ‌آهن با میدا روسیه و اوکراین را جبران کند. تحریم‌های گسترده صنعتی در بلند مدت، پروژه‌های زیرساختی فولاد روسیه را با مشکل جدی مواجه خواهد کرد. در چنین شرایطی روس‌ها به سمت فروش دارایی‌های خود در خارج از کشور متمایل خواهند شد و به فکر توسعه اقتصادی و صنعتی به خصوص فولاد، به سمت شرق خواهند افتاد.

افزایش مبادلات تجاری فولادی با چین و حتی آسیای جنوبی و جنوب شرق به دلیل پتانسیل‌های موجود دور از ذهن نیست. اگرچه چین نیز در همراهی با جامعه جهانی و برای اقناع جهانیان و حفظ منافع خود چند تحریم غیر مهم علیه روسیه وضع کرده است، اما به نظر نمی‌رسد این همراه



# سوت لکوموتیوهای تحویلی مپنا

## به فولاد مبارکه به صدا درآمد

گام ارزشمند فولاد مبارکه در توسعه زیرساخت‌های حمل و نقل ریلی



مراسم تحویل لکوموتیوهای سفارش فولاد مبارکه از شرکت مپنا با حضور مدیران عامل گروه فولاد مبارکه و گروه مپنا برگزار شد. یکشنبه ۲۲ اسفندماه مراسم تحویل پنج دستگاه لکوموتیو تحویلی شرکت مهندسی و ساخت لکوموتیو مپنا به فولاد مبارکه برگزار شد.

این مراسم با حضور محمدیاسر طبیب‌نیا، مدیرعامل فولاد مبارکه، عباس علی‌آبادی، مدیرعامل گروه مپنا و جمعی از معاونین و مدیران این دو شرکت در کارخانه لکوموتیوسازی مپنا انجام شد. محمدیاسر طبیب‌نیا مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه در مراسم تحویل نخستین سری از لکوموتیوهای سفارش فولاد مبارکه از شرکت مپنا گفت: امروز در عرصه‌های مختلف شاهد هستیم که تحریم‌ها در خودکفایی و خودباوری متخصصان داخلی بسیار موثر بوده است.

وی تصریح کرد: صنعت فولاد نیز یکی از پیشران‌های توسعه و اقتصاد ملی است و شرکت فولاد مبارکه به عنوان بزرگترین کارخانه فولادسازی کشور، یکی از پیشتازان این حوزه به شمار می‌رود. امروز عدم

سرمایه‌گذاری مناسب در زمینه حمل‌ونقل به یک گلوگاه برای صنایع کشور از جمله صنعت فولاد تبدیل شده است؛ چرا که فولاد مبارکه نیاز عمده فولاد کشور را تامین می‌کند و به همین خاطر به چنین زیرساختی نیاز مبرم دارد.

طبیب‌نیا عنوان کرد: در این راستا فولادمبارکه تصمیم گرفت تا متناسب با رشد کمی، کیفی و متوازن گروه فولاد مبارکه، در حمل‌ونقل ریلی کشور نیز سرمایه‌گذاری داشته باشد تا بتواند بخشی از کمبودهای این حوزه را جبران کند.

وی خاطر نشان کرد: گروه فولاد مبارکه یکی از بزرگترین حمل‌کنندگان مواد اولیه و محصولات در کشور است و در حوزه حمل ریلی طی سال‌های جدید با کاهش نسبت حمل ریلی به جاده‌ای مواجه شده که این موضوع خبری خوشایند نیست و در سال‌های پیش‌رو چالشی جدی را برای فولاد مبارکه و صنعت کشور بوجود می‌آورد.

مدیرعامل فولاد مبارکه همچنین افزود: فولاد مبارکه به عنوان مولود انقلاب و صنعتی پیشتاز، طی چند دهه گذشته توفیق‌های بسیاری داشته و به واسطه

مزیت‌های تولید فولاد از صنایع موفق در کشور بوده است؛ و شاهد این ادعاست که ایران از تولید یک میلیون تن فولاد در قبل از انقلاب به تولید بالغ بر ۳۰ میلیون تن فولاد و به جایگاه دهم تولید فولاد در جهان رسید. وی ادامه داد: اگر این اتفاق مبارک نیفتاده بود، امروز بسیاری از صنایع ما خصوصا در دوران تحریم با مشکل مواجه بودند و نمی‌توانستیم این خودکفایی، حجم قابل توجهی از بومی سازی‌ها و اتفاقات خوبی که شاهد آن هستیم را ببینیم.

### ● سرمایه‌گذاری برای حل مشکل در گلوگاه‌ها

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه با اشاره به اینکه ساخت لکوموتیوهای فولاد مبارکه، حلقه‌ای از زنجیره بومی‌سازی در صنعت محسوب می‌شود، افزود: با شدت گرفتن تحریم‌ها طی سال‌های اخیر ما بیش از پیش متوجه ظرفیت داخلی خودمان شدیم و به آن رو آوردیم و این ظرفیت و استعداد به ویژه در صنعت کشور شکوفا شده و حرکت به سوی خودکفایی سرعت گرفته است.

طبیب‌نیا با اشاره به بحث‌های زیر ساختی مثل تولید انرژی برق، گاز و زیرساخت‌های

حمل و نقل به عنوان یکی از مسائل و گلوگاه‌هایی که صنعت فولاد با آن مواجه است، گفت: متأسفانه این زیرساخت‌ها طی سنوات اخیر متناسب با رشد و توسعه صنعت فولاد و سایر صنایع رشد نکرده و می‌بایست برای رسیدن به ظرفیت‌های کامل این صنایع، در آنها سرمایه‌گذاری شود. وی در ادامه خاطرنشان کرد: هرچند حوزه صنعت و حوزه زیرساخت از جمله بخش‌هایی هستند که عمدتاً دولت‌ها در آن سرمایه‌گذاری می‌کنند، اما نمی‌شود انتظار داشت که دولت، آن هم در شرایط اقتصادی



فعلی تمام این سرمایه‌گذاری را رقم بزند. در جهت رفع مشکل این گلوگاه برای صنعت کشور بود که فولاد مبارکه تصمیم گرفت در حوزه حمل و نقل سرمایه‌گذاری انجام دهد.

### ● لکوموتیوهای پیشران پیشرفت کشور

مدیرعامل فولاد مبارکه بیان داشت: البته پیش از این در تشکیل شرکت‌های حمل ریلی و تامین واگن و تعدادی لکوموتیو به صورت محدود، اقداماتی در فولاد مبارکه صورت گرفته بود، اما قرارداد سفارش ۵۰ دستگاه لکوموتیو از جانب فولاد مبارکه به مپنا گامی بلند در جهت حل مشکلات ریلی صنعت کشور به‌ویژه فولاد مبارکه است.

این امر با اعتماد به سازندگان داخلی برای خرید ۵۰ دستگاه لکوموتیو صورت گرفت و در حقیقت یک گام بزرگ در تداوم روند بومی‌سازی نیازهای کشور محسوب می‌شود. طی توافق ما با گروه مپنا امیدواریم بتوانیم گام‌های بعدی را به طور مستحکم‌تر در کنار یکدیگر برداریم. وی ادامه داد: تاکنون براین باور بودیم که فولاد مبارکه در صنعت کشور به عنوان لکوموتیو و پیشران رشد اقتصادی و صنعتی کشور عمل می‌کند؛ امروز پس از بازدیدی که از گروه مپنا داشتیم و با دیدن دستاوردهای گروه مپنا در حوزه‌های مختلف بر این باور هستیم که مپنا نیز هم یکی از لکوموتیوهای پیشران اقتصاد و صنعت کشور است.

### ● تعامل در مسیر شکوفایی و رشد کشور

عباس علی‌آبادی مدیرعامل گروه مپنا نیز در این مراسم گفت: امروز تولیدکنندگان و



سازندگان داخلی در مسیر شکوفایی و رشد اقتصادی کشور گام بر می‌دارند و انتظار می‌رود این همکاری‌ها توسعه یابد. وی افزود: امروز روز فولاد مبارکه است و ما نخستین سری از لکوموتیوهای باری متعلق به فولاد مبارکه را تحویل دادیم که به همین خاطر از اعتماد این شرکت به گروه مپنا تشکر می‌کنیم و امیدواریم پاسخ این اعتماد را به خوبی بدهیم.

مدیرعامل شرکت مپنا تصریح کرد: همکاری ما پیش از این نیز با فولاد مبارکه وجود داشته اما به صورت ساختاریافته نبود. شرکت فولاد مبارکه یکی از تامین‌کنندگان اصلی مواد اولیه ما بوده و ما الان تامین‌کننده تجهیزات فولاد مبارکه شده‌ایم و در احداث نیروگاه نیز همکاری بزرگی را با فولاد مبارکه آغاز کرده‌ایم و امیدواریم این چرخه هرچه بیشتر و هر روز کامل‌تر بشود.



### ● تداوم همکاری‌های مپنا با فولاد مبارکه

عباس اکبری محمدی معاون بهره‌برداری شرکت فولادمبارکه در حاشیه مراسم تحویل سری نخست لکوموتیو باری توسط گروه مپنا به شرکت فولاد مبارکه اظهار کرد: لکوموتیوهای تحویلی به فولاد مبارکه گامی برای تجهیز ناوگان حمل‌ونقل این واحد صنعتی و توسعه صنعت ریلی کشور محسوب می‌شود.

وی افزود: ایران با تولید ۳۰ میلیون تن فولاد در سال و ظرفیت تولید نزدیک به ۴۵ میلیون تنی، جایگاه دهمین فولادساز جهان را به خود اختصاص داده است و این مپنا در حضور دکتر سید ابراهیم رئیسی، رئیس جمهور، در قالب آغاز عملیات اجرایی ۴۸ طرح بزرگ صنعتی توسط گروه پیشرانان پیشرفت ایران به امضا رسید.

معاون بهره‌برداری فولاد مبارکه تصریح کرد: مزیت لکوموتیوهای فولاد مبارکه، رویکرد این شرکت به سازندگان داخلی است که در چارچوب بومی‌سازی دنبال می‌شود. اکبری محمدی خاطرنشان کرد: فولادمبارکه با همکاری مپنا برای برطرف ساختن محدودیت‌های انرژی خود نیز نیروگاه‌هایی احداث می‌کند تا بر محدودیت‌های تامین برق خود غلبه کند.

### ● لکوموتیوهای فولاد مبارکه قابل رقابت با نمونه‌های خارجی است



بابک احمدی مدیرعامل بخش حمل و نقل ریلی گروه مپنا در حاشیه تحویل نخستین سری از لکوموتیوهای فولاد مبارکه اظهار کرد: بر اساس قرارداد تنظیمی ظرف دو سال ۵۰ رام لکوموتیو باری تحویل خواهد شد. وی افزود: ارزش کل قرارداد لکوموتیوهای سفارش داده شده از سوی فولاد مبارکه دوهزار میلیارد تومان اعلام شده و بالغ بر ۹۳ درصد آن ساخت داخل است.

احمدی گفت: رویکرد مثبت حمایت از ساخت داخل در حالی است که این لکوموتیوها از نظر کیفی قابل رقابت با مشابه خارجی است.

### ● تحویل ۳ دستگاه دیگر از ۵۰ دستگاه تا پایان امسال

واگذاری پنج دستگاه لکوموتیو از مجموع ۵۰ دستگاه سفارش فولاد مبارکه به گروه مپنا، امروز با به‌صدا درآمدن سوت آنها در محل شرکت مهندسی و ساخت لکوموتیو مپنا در کرج انجام شد. پس از تحویل این پنج دستگاه لکوموتیو، سه دستگاه دیگر نیز تا پایان امسال و بقیه لکوموتیوها ظرف دو سال آینده به بزرگترین فولاد ساز کشور تحویل داده می‌شود.

ارزش قرارداد فولاد مبارکه و مپنا بالغ بر دو هزار میلیارد تومان ثبت شده است و این قرارداد در دهه فجر سال جاری، بین محمد یاسر طبیب‌نیا مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه و عباس علی‌آبادی مدیرعامل شرکت مپنا در حضور دکتر سید ابراهیم رئیسی، رئیس جمهور، در قالب آغاز عملیات اجرایی ۴۸ طرح بزرگ صنعتی توسط گروه پیشرانان پیشرفت ایران به امضا رسید.



## فولاد هرمزگان؛ جایگاهی برای تبادل

## اندیشه‌ها و اولویت ها

شرکت فولاد هرمزگان دومین کارخانه بزرگ تولید فولاد با مزیت نزدیکی به JB خلیج فارس، توانسته طی سال های گذشته تولید خود را به ۱,۷میلیون تن برساند و به زودی میزان تولید این شرکت ۲میلیون تن خواهد شد.

به گزارش شما و اقتصاد، شرکت فولاد هرمزگان در راستای تبادل ایده‌ها و تجربیات، مشکلات و راه‌حل‌های به دست آمده توسط صاحبان تکنولوژی و شرکت ها برای اولین بار در ایران اقدام به برگزاری کنفرانس بین‌المللی فولادسازی و ریخته گری مداوم کرد. این کنفرانس برای دومین بار توسط این شرکت برگزار شد. به گفته مدیرعامل این شرکت، فولاد هرمزگان از پیش بینی سود جلوتر است و توانسته سودی معادل ۸۶ درصد در پازده ماه گذشته کسب کند و امیدوار است تا پایان سال به ۹۰ درصد افزایش سود برسد.

#### ■ سود ۸۶ درصدی فولاد هرمزگان در امام گذشته

عطاالله معروفخانی، مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در آیین اختتامیه دومین کنفرانس بین‌المللی فولادسازی و ریخته‌گری مداوم ۱۴۰۰که با حضور وجیه‌اله جعفری، رئیس هیات عامل ایمیدرو، علی نبوی، رئیس هیات مدیره فولاد مبارکه و دستیار ویژه وزیر صمت و مدیر منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس برگزار شد، اظهار کرد: از ده ماه گذشته شاهد اتفاقات مهمی در شرکت فولاد هرمزگان بودیم که در نوع خود بی‌نظیر است.

وی تصریح کرد: در ایام دهه فجر عملیات چهار طرح توسعه‌ای بزرگ فولادی با حمایت شرکت فولاد مبارکه و با سرمایه‌گذاری ۱۰هزار میلیارد تومانی آغاز به کار کرد که در آینده نزدیک به بهره‌برداری خواهد رسید.

وی به آغاز عملیات احداث مدول سوم تولید آهن اسفنجی، واحد دوم تولید گازهای صنعتی، مخازن ذخیره آهن اسفنجی و مگامدول احیا مستقیم ستاره سیمین هرمز در دهه فجر با حضور مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اشاره کرد و افزود: مدول سوم تولید آهن اسفنجی فولاد هرمزگان با ظرفیت ۹۰۰ هزار تن در سال ظرفیت تولید آهن اسفنجی در این شرکت را به دو میلیون و ۵۵۰ هزار تن افزایش می‌دهد و نیاز این شرکت به اصلی‌ترین ماده اولیه جهت تولید ۲ میلیون تن تختال در سال مرتفع خواهد شد.



معروفخانی به احداث مدول سوم احیا

مستقیم مخازن ذخیره آهن اسفنجی به ظرفیت ۳۰ هزار تن اشاره کرد و افزود: احداث واحد دوم تولید گازهای صنعتی با ظرفیت ۱۰ هزار نرمال مترمکعب بر ساعت اکسیژن دیگر طرح توسعه‌ای مهم در شرکت فولاد هرمزگان با حمایت فولاد مبارکه است.

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان، با اشاره به اینکه احداث نورد گرم در فولاد هرمزگان به تولید ۳ میلیون و ۵۰۰ هزار تنی اسلب منجر می‌شود، تصریح کرد: از لحاظ درآمدی در مدت ۱۰ ماه، معادل هشت سال گذشته فعالیت شرکت فولاد هرمزگان سود حاصل شد؛ ۸۶ درصد نسبت به ۱۱ ماه سال گذشته افزایش سود ویژه داشتیم و پیش‌بینی می‌شود تا پایان سال این رقم به ۹۰ درصد ارتقا یابد.

معروفخانی بر ایفای مسئولیت‌های اجتماعی در شرکت فولاد هرمزگان تأکید کرد و گفت: حمایت از ۵ هزار یتیم هرمزگانی در دستور کار قرار گرفته است و پشتیبانی از اقدامات این شرکت در راستای مسئولیت اجتماعی است. تأمین اکسیژن به صورت رایگان در بیمارستان‌های استان و تهیه و تولید ماسک‌های درمانی از دیگر اقدامات این شرکت است. شرکت فولادهرمزگان در زمینه پرورش استعدادهای درخشان هزینه دانش آموزان مستعد را برای پذیرش در رشته‌های معتبرکنکور حمایت مالی کرده است و در ایام شیوع کرونا با حمایت این شرکت، ۳ هزار و ۲۰۰ بیمار به صورت رایگان

فولاد در ۱۴۰۴ در گرو توسعه صنایع معدنی است که نقش مهمی در اقتصاد کشور دارد. رئیس هیات عامل ایمیدرو با تأکید بر بدیهی بودن نقش تکنولوژی و فناوری در صنایع معدنی، تصریح کرد: آرزوی توفیق برای شرکت فولاد هرمزگان و فولاد مبارکه دارم و امیدوارم چنین شرکت‌هایی با استفاده از علم و دانش نخبگان صنعت فولاد کشور به سوی تعالی گام بردارند.

در پایان مراسم اختتامیه دومین کنفرانس بین‌المللی فولادسازی و ریخته‌گری مداوم از سید امیر مهدویان در بخش مقاله برتر از شرکت فولاد هرمزگان، امیر گرجی در بخش تجربه برتر از شرکت فولاد مبارکه و مجتبی همدم در بخش نوآوری برتر از شرکت فولاد خراسان و همچنین از دبیر اجرایی کنفرانس، دبیر علمی کنفرانس، مدیر روابط عمومی شرکت فولاد هرمزگان و رئیس هیات مدیره شرکت کنترل سیستم ابزار دقیق سازنده دستگاه XRF تقدیر شد.

این دستگاه که به همت شرکت فولاد هرمزگان و یکی از شرکت‌های دانش بنیان بومی‌سازی شده است و مراحل پایانی آزمایش را در سازمان انرژی اتمی می‌گذراند.

#### ■ بومی‌سازی هدفمند اولویت مهم شرکت فولاد هرمزگان

سید اصغر مدنی، معاون بهره‌برداری شرکت فولاد هرمزگان، هدف از برگزاری کنفرانس دومین فولادسازی و ریخته‌گری مداوم ۱۴۰۰، را جمع‌آوری اساتید فولادسازی، به اشتراک گذاشتن تجربیات و ارائه مقالات باکیفیت این حوزه عنوان کرد و گفت: یکی از اهدافی که ما در این گردهمایی دنبال می‌کنیم، بومی سازی ۱۰۰ درصدی در آینده نزدیک است. در گردهمایی قبلی نیز یکی از اهداف اصلی بومی سازی بود که شرکت‌های حاضر از لحاظ مواد مصرفی و قطعات الکترونیکی کمک کردند که ما پیشرفت کنیم. شاید از عللی که در دو سال اخیر بومی سازی پیشرفت داشته است، برگزاری اولین دوره کنفرانس فولادسازی توسط شرکت فولاد هرمزگان بوده است.

وی افزود: در اروپا گردهمایی تخصصی با عنوان ریخته‌گری و فولاد سازی بوده، اما ما در کشور نداشتیم و اولین بار است که یک شرکت این کار را انجام می‌دهد و به هر حال اساتید مختلف مقالات خود را ارائه می‌دهند. در کل گردهمایی سبب می‌شود که متخصصان این حوزه دور هم جمع شوند و شرکت‌ها تجربیات خود را بیشتر به اشتراک بگذارند.

مدنی تصریح کرد: در دو سال گذشته شرکت فولاد مبارکه و بیشتر فولادسازان ایران پیشرفت زیادی کرده‌اند اما کارهایی که انجام شده است را بایستی به اشتراک

گذاشت تا بقیه نیز استفاده کنند، مزیت دیگر اشتراک‌گذاری این است که راه رفته تکرار نمی‌شود و افراد و شرکت‌های جدید این مسیر را با سرعت بیشتری طی می‌کنند و کمک می‌کند تا زودتر به چشم‌انداز ۵۵ میلیون تن فولاد در سال ۱۴۰۴ در کشور برسیم.

معاون بهره‌برداری شرکت فولاد هرمزگان با اشاره بر مشکلاتی که برای اشتغال‌زایی در کشور وجود دارد، اظهار داشت: یکی از مکان‌هایی که فعلا زمینه اشتغال‌زایی را انجام می‌دهد، فولادسازی است و اشتغال خوبی نیز به طور مستقیم و غیرمستقیم ایجاد می‌کند.

سید اصغر مدنی مشکل فعلی فولادسازی کشور را نبود زیرساخت‌های گاز، برق و آب عنوان کرد و افزود: با توجه به اینکه در منطقه محروم هستیم و تلاش کردیم مشتری‌های خود را از دست ندهیم، معادل ۲۶۰ هزار تن تولید فولاد را از دست دادیم و خیلی سخت جلو می‌رویم، همچنین در بحث احیای مستقیم ۱۵۰ هزار تن برای کمبود گاز و برق از دست دادیم.

وی در خصوص رویکردهای شرکت فولاد هرمزگان در توسعه بومی‌سازی، گفت: بومی‌سازی باید درست انجام شود چراکه اگر درست انجام نشود واحدهای صنعتی را دچار مشکلات جدی خواهد کرد. به نظرم همیشه سه شرط باید برای بومی سازی مدنظر باشد، کیفیت، قیمت و زمان تحویل که نیاز است، بارها شده که در یک بحث بومی سازی به ما قول داده‌اند که محصول شمایک سال دیگر آماده می‌شود اما تقریباً ۸۰ درصد زمان که سپری می‌شود اعلام می‌شود که قطعه قابل ساختن نیست و مشکلاتی پیش آمده است و مجبور شدیم قطعه را از خارج با قیمت گزاف خریداری کنیم و خریدی که می‌توانستیم با یک کشتی انتقال دهیم را با هواپیما و هزینه بیشتر منتقل کنیم تا خط تولید از دست نرود، این سه پارامتر از نظر من بسیار مهم است که شرکت‌هایی که می‌خواهند وارد بومی سازی شوند و قطعه ای را برای کارخانه ای بومی سازی کنند اگر این‌ها را رعایت کنند مشکل حل می‌شود؛ اما اگر نتوانند مشکل حل‌که هیچ افزایش نیز خواهد یافت.

معاون بهره‌برداری شرکت فولاد هرمزگان اضافه کرد: ما باید برای تعامل صنعت با دانشگاه در راستای بومی سازی، یک دستورالعمل و روش کار تعریف کنیم، صنعت جایی است که از لحاظ ایمنی می‌تواند هزاران حادثه در برداشته باشد، شرکت‌ها طرح‌هایی را می‌آورند که تا به حال جایی پیاده نشده و خودشان نیز به این طرح‌ها مطمئن نیستند و گاهی می‌بینیم ایمنی که ما برای کار در نظر گرفتیم، با ایمنی تعریف شده از سمت

آنها فاصله دارد. ممکن است با تست این امر خسارت سنگینی نیز ببینیم، بارها این مورد پیش آمده است و ما مجبوریم مطمئن حرکت کنیم اما اگر پروژه خود را درست تعریف کنند و در جاهایی آن را آزمایش کنند ما نیز همکاری لازم را خواهیم داشت.

وی ادامه داد: مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه در جلسه ای که قبل از افتتاح طرح‌های توسعه ای در بهمن‌ماه، تأکید داشتند که نباید طرح توسعه روی زمین بماند و هرچه زودتر باید انجام و به بهره برداری برسد که حرف بسیار درستی است؛ زیرا هر روز که طرح توسعه‌ای عقب بیفتد هزینه‌های زیادی در پی خواهد داشت. شرکت فولاد مبارکه از لحاظ مالی و بودجه‌ای حمایت لازم را انجام داد؛ چراکه نقطه اصلی یک پروژه بودجه آن است و اگر پروژه ای بوده نداشته باشد تعریف کردن آن زیاد درست نیست. اول سرمایه مهم است، به خصوص که ۹۷.۵ درصد سهام فولاد هرمزگان متعلق به فولاد مبارکه است و سهامدار اصلی آن شرکت فولاد مبارکه است و حمایت مالی آنها بسیار مهم و حیاتی است و مدیرعامل محترم شرکت فولاد مبارکه نیز دستور این حمایت را داده‌اند.

اصغر مدنی گفت: ما امسال در بخش فولادسازی سه رکورد ماهیانه، در آهن اسفنجی دو رکورد ماهیانه و چندین رکورد روزانه در این دو حوزه ثبت کردیم و حتی دیروز یک رکورد روزانه احیا مستقیم ثبت کردیم که حدود سه هزار تن در مدول احیای مستقیم ثبت شد که رکورد بسیار خوبی است. رکورد اخیر شرکت فولاد هرمزگان بسیار عالی است؛ با توجه به اینکه ما کیفیت را نیز فدا نکردیم، با وجود اینکه در احیای مستقیم می‌توانیم سرعت را با فدای کیفیت، افزایش دهیم اما کیفیت ما ثابت ماند و رکورد نیز زدیم. وی درباره تأمین انرژی صنایع فولادی انرژی افزود: شرکت فولاد مبارکه در حال ساختی یک نیروگاه هزار مگاواتی برگشت‌پذیر است و ما نیز از همان نیروگاه تغذیه خواهیم کرد. یکی دو میدان گازی نیز برای عدم توقف تأمین انرژی گاز هم انتخاب شده است که البته اینکه نیروگاه ایجاد شود و به بهره‌برداری برسد نزدیک سه سال طول خواهد کشید و متأسفانه سال آینده هم مشکل زیرساخت گاز و برق و آب را خواهیم داشت. معاون بهره‌برداری شرکت فولاد هرمزگان درباره برنامه‌های فولاد هرمزگان در سال آینده تصریح کرد: به علت محدودیت تأمین برق، بالغ بر ۱۸۰ هزار تن فولاد را از دست دادیم و به رغم تمام محدودیت‌های انرژی به ظرفیت اسمی تولید خود دست یافتیم و با رفع محدودیت‌های انرژی امیدواریم سال آتی از ظرفیت اسمی در نظر گرفته شده عبور کنیم.



# ایران خودرو

## در تلاش برای حرکت به سوی سالی بدون زیان

اوایل بهمن‌ماه بود که مهدی خطیبی، به عنوان مدیرعامل جدید گروه صنعتی ایران‌خودرو معرفی شد و در جلسه معارفه خود و راهکارها و سیاست‌های خود را در سه بخش کوتاه‌مدت، میان‌مدت و بلندمدت اعلام کرد. تکمیل و تجاری‌سازی خودروهای ناقص، ارتقای کیفیت محصولات و رضایت مشتریان، افزایش ظرفیت تولید، کاهش قیمت تمام‌شده، افزایش رضایتمندی کارکنان، تنوع‌بخشی سبد محصولات، کاهش زمان طراحی تا تولید محصول، بهبود رابطه با قطعه‌سازان، توسعه خدمات مالی و بیمه‌ای در زنجیره ارزش خودرو برای رشد سودآوری گروه و توسعه بازارهای صادراتی‌ها برنامه کلیدی «خطیبی» برای ایران‌خودرو هستند.

از تکمیل کاری خودروهای دارای کسری قطعه تا شتاب‌گیری در داخلی‌سازی با همدلی و همکاری سازندگان شبکه تامین، تجاری‌سازی خودروهای دارای کسری قطعه روند افزایشی یافته و خودروها جلوتر از برنامه پیش‌بینی‌شده درحال تکمیل و تجاری‌سازی هستند. مطابق با برنامه تا پایان سال تعداد خودروهای دارای کسری قطعه به ۴۰هزار دستگاه کاهش خواهد یافت. در نیمه بهمن‌ماه، شرکت سایپو در راستای تحقق اهداف و سیاست‌های تعیین‌شده اقتصاد مقاومتی و پشتیبانی از تولید فناورانه با رویکرد توسعه داخلی‌سازی قطعات های‌تک و کاهش میزان ارزیابی آن‌ها، تفاهم‌نامه سه‌جانبه طراحی و تولید سیستم آینه هوشمند خودرو با یک قطعه‌ساز و یک شتاب‌دهنده دانش‌بنیان داخلی را امضا کرد.

به فاصله سه روز از این تفاهم‌نامه، در راستای تحقق اهداف گروه صنعتی ایران‌خودرو در کاهش تلفات جاده‌ای و به‌منظور اجرای پروژه تولید خودروهای متصل و هوشمندسازی صنعت خودرو که توسط مرکز تحقیقات، طراحی و تکوین محصولات ایران‌خودرو تعریف شده، برای نخستین بار با همکاری شرکت‌های تام، سایپو، ایساکو و امدادخودرو ایران، طراحی و نمونه‌سازی نخستین قطعه تله‌ماتیک

پروژه خودروهای متصل انجام شد.

### ■ بهبود کیفیت و کاهش هزینه تولید در دستور کار

مدیرعامل گروه صنعتی ایران‌خودرو همچنین در نشست با قطعه‌سازان، برنامه‌های این گروه صنعتی در زمینه افزایش تیراژ تولید، تغییر در ترکیب و تنوع تولید، افزایش کیفیت، کاهش قیمت تمام‌شده و برقراری تعامل کارآمدتر با قطعه‌سازان را تشریح کرد.

خطیبی تأکید کرد: «برای کاهش قیمت تمام‌شده محصول و هزینه‌های سربار تولید، مسیری جز افزایش تولید نداریم و اگر مقیاس تولید بالا نباشد، به قیمت رقابتی دست نخواهیم یافت».

وی افزود: «به‌منظور کاهش زیان تولید، تغییر تنوع و ترکیب تولید از خودروهای زیان‌ده به سمت خودروهای سودآور در دستور کار قرار دارد».

خطیبی با بیان این‌که تعامل ایران‌خودرو و قطعه‌سازان باید حرفه‌ای‌تر و کارآمدتر باشد، ارتباط سهل و کارآمد سایپو با قطعه‌سازان را ضروری دانست. وی با بیان این‌که همکاری با قطعه‌سازان را توسعه خواهیم داد، اظهار امیدواری کرد؛ خودروساز و قطعه‌ساز دست در دست هم به سمت روزهای بهتر و سالی بدون زیان حرکت کنند.

مدیرعامل گروه صنعتی ایران‌خودرو با تأکید بر لزوم ارتقای کیفیت محصولات، خروج از زیان‌دهی نماد «خودرو» و حفظ حقوق سهامداران را از اولویت‌های این خودروساز دانست. وی با اشاره به این‌که مدیریت اقتصادی ایران‌خودرو از موضوعات ضروری حال حاضر این صنعت به شمار می‌رود، عنوان کرد: «در حال تلاش هستیم تا در سال آینده ایران‌خودرو عاری از هرگونه زیان باشد. طبق برنامه‌ریزی‌های صورت‌گرفته، در سال آینده بخش زیادی از تولیدات متعلق به خودروهای سودده خواهد بود».

در همین راستا و به‌منظور تقویت رویکردهای ارتقای کیفیت محصولات گروه صنعتی ایران‌خودرو، نشست نیز برای عارضه‌یابی کیفی قطعات خودرو با حضور سازندگان شبکه تامین در شرکت سایپو برگزار شد که در آن بر ضرورت تشکیل کارگروه ویژه عارضه‌یابی و ارتقای کیفیت قطعات به‌منظور پیگیری و کاهش موارد کیفی در قالب جلسات هفتگی تأکید شد.

انتظار می‌رود کمینه ویژه عارضه‌یابی و ارتقای کیفیت قطعات خودرو در قالب برنامه‌های کوتاه‌مدت، میان‌مدت و



ایران خودرو

عمل می‌کردند که با تصمیم مدیرعامل ایران‌خودرو، این فعالیت‌ها به‌صورت هلدینگ تجمع شدند.

### ■ برنامه تولید ۷۵۰ هزار دستگاه خودرو

در سال آینده تولید ۷۵۰ هزار دستگاه انواع خودروی سواری و وانت در دستور کار آبی پوشان قرار دارد و براساس برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته، صادرات در سال ۱۴۰۱ دست‌کم ۱۵ هزار دستگاه از محصولات این خودرو ساز صادر شود که این نشانگر رشد ۳۰ درصدی در این حوزه است.

و... منتشر شده که نویدبخش پایان دوباره‌کاری‌ها است. از سوی دیگر، خبرهای اخیر حاکی از تسریع در تکمیل و تجاری‌سازی خودروهای ناقص در سایت‌های استانی ایران‌خودرو به‌موازات سایت مرکزی و دیگر توفیقات در این سایت‌ها است.

این اقدامات گروه صنعتی ایران‌خودرو، گام دیگری در راستای سودآوری و تامین منافع سهام‌داران خواهد بود. پیش از این شرکت‌های لیزینگ ایرانیان، لیزینگ غدیر، لیزینگ سرمایه‌گذاری ایران‌خودرو و لیزینگ خودرو به‌صورت مستقل

بلندمدت، ضمن بررسی و رفع عیوب کیفی قطعات خدمات پس از فروش، در راستای افزایش رضایت مشتریان گام بردارند و با نظارت مستمر و صدور کارنامه کیفی برای سازندگان در قالب فرآیند مکانیزه، زمینه‌ساز افزایش کیفیت باشند.

### ■ از یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها تا توفیقات استانی

در هفته‌های اخیر اخبار متعددی نیز از یکپارچه‌سازی فعالیت شرکت‌ها و موسسات زیرمجموعه گروه صنعتی ایران‌خودرو در زمینه لیزینگ، ورزش





# رونمایی از "سانتریفیوژ دکانتر" تماماً ایرانی پتروشیمی اروند با حضور معاون رئیس جمهور



در این بخش به خارج از کشور شود. «سانتریفیوژ دکانتر» تماماً ایرانی شرکت پتروشیمی اروند که توسط شرکت همگام صنعت ایستا اهواز بومی‌سازی، طراحی و ساخت شده است، بعنوان تجهیز استراتژیک در گروه تجهیزات جداساز قرار می‌گیرد و در واحدهای فرآیندی شرکتهای پتروشیمی تولیدکننده SPVC و HDPE وظیفه جداسازی فاز مایع از جامد را برعهده دارد.

با بومی‌سازی و ساخت این تجهیز در کشور، علاوه بر جلوگیری از خروج ارز از کشور تا ۵۰ درصد در هزینه‌ها صرفه جویی شده است.

همزمان با برگزاری سومین دوره نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی در جزیره کیش، در مراسمی با حضور دکتر محسن رضایی معاون اقتصادی رئیس جمهور، دکتر علی عسکری مدیرعامل گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس و مهندس نشان زاده مقدم مدیرعامل پتروشیمی اروند، از تجهیز سانتریفیوژ دکانتر واحد SPVC - ساخت ایران که به سفارش شرکت پتروشیمی اروند و برای نخستین بار در کشور طراحی و ساخته شده است، رونمایی شد.

به گزارش شما و اقتصاد: در این مراسم که علاوه بر معاون رئیس جمهور و مدیرعامل گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس، مدیرعامل بانک تجارت و مدیران عامل شرکتهای پتروشیمی شهید تندگویان و پتروشیمی بندرامام نیز حضور داشتند، مراحل بومی‌سازی دانش فنی، طراحی و ساخت این تجهیز که پیشتر در انحصار سه کشور بود، توسط «حسن نشان زاده مقدم» مدیرعامل پتروشیمی اروند و شرکت سازنده تشریح و ارائه شد.

این تجهیز که مورد استفاده شرکت‌های پتروشیمی تولیدکننده SPVC و HDPE می‌باشد، می‌تواند کشور را بطور کامل در تولید این نوع تجهیز استراتژیک خودکفا و موجب قطع وابستگی صنعت پتروشیمی

امضای ۴ تفاهم نامه همکاری پتروشیمی اروند با شرکت‌های داخلی در نخستین روز از نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی؛

## نشان زاده: تفاهم‌نامه‌های "پتروشیمی اروند" پی‌وی‌سی کشور را به کالای تعاما ایرانی تبدیل کرد



و امروز تفاهم‌نامه دیگری در این زمینه به امضا خواهیم رساند. نشان زاده در خصوص سومین تفاهم نامه‌ای که در این آئین به امضا رسید با اشاره به افتخار آفرینی جوانان در بومی سازی آند و کاتدهای مورد نیاز صنعت پتروشیمی کشور گفت: امروز ما با افتخار اعلام می‌کنیم تجهیزات کنترل فشار که یکی از لایه‌های ایمنی سیستم است در اندازه و فشارهای مختلف در کشور تولید و در مجتمع پتروشیمی اروند در سرویس قرار گرفته است.

مدیرعامل پتروشیمی اروند در آخرین تفاهم‌نامه ای که از سوی پتروشیمی اروند با شرکت‌های ایرانی در روز نخست نمایشگاه حمایت از تولیدات داخلی در صنعت پتروشیمی در جزیره کیش به امضا رسید تصریح کرد: مبدل‌های صفحه‌ای یکی از تجهیزات پراهمیت در صنعت پتروشیمی و واحدهای پی‌وی‌سی و کالر است که خوشبختانه با اعتمادی که به شرکت‌های ایرانی شد ما امروز در راستای حمایت از کالای داخلی تفاهم‌نامه ای را در این زمینه در حضور مدیرعامل گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس به امضا رساندیم که باعث صرفه‌جویی ارزی و جلوگیری از خروج ارز از کشور خواهد شد.

نیز به زودی به قرارداد و کالا تبدیل شود. در این آئین که با حضور دکتر علی‌عسکری مدیرعامل، اعضای هیات مدیره و دیگر مدیران شرکت‌های تابعه گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس در غرفه مرکزی هلدینگ خلیج فارس در نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی برگزار شد، ۴ تفاهم‌نامه با شرکت‌های داخلی در زمینه‌های ساخت مبدل و قطعات برج‌ها، ساخت کمپرسورها، تجهیزات کنترل فشار و مبدل‌های صفحه‌ای به امضا رسید.

مدیرعامل پتروشیمی اروند با تشریح جزئیات تفاهم‌نامه‌ها عنوان داشت: خوشبختانه یکی از این تفاهم‌نامه‌ها در زمینه تامین قطعات مورد نیاز برج‌های واحد EDC - VCM است که علیرغم خوردگی بسیار این برج‌ها، توانستیم با حمایت از شرکت‌های داخلی، قطعات مورد نیاز را در داخل کشور تولید کنیم.

وی در ادامه با ارائه توضیح در خصوص تفاهم‌نامه با شرکت دیگر ایرانی در زمینه کمپرسورها افزود: یکی از تجهیزات مهم در سیستم که گاها شرکت را دچار مشکلاتی می‌کرد کمپرسورهای مجتمع بود که با اعتماد به شرکت‌های داخلی توانستیم کشور را از واردات این تجهیز بی نیاز کنیم

مدیرعامل پتروشیمی اروند در آئین امضای تفاهم‌نامه‌های همکاری با شرکت‌های داخلی در نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی گفت: آنچه در این سالها به عنوان تفاهم‌نامه با شرکت‌های ایرانی امضا کردیم، به مرحله قرارداد و تولید رسیده است و امروز شاهد تولید پی‌وی‌سی کاملاً ایرانی توسط پتروشیمی اروند هستیم که علاوه بر نیاز داخل، به کشورهای دیگر صادر می‌شود.

به گزارش شما و اقتصاد: حسن نشان زاده مقدم در نخستین روز نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی در جزیره کیش گفت: خرسندیم اعلام کنیم تفاهم‌نامه‌هایی که در نمایشگاه سال ۱۳۹۸ به امضا رساندیم نه تنها به قرارداد تبدیل شده، بلکه به کالا و مواد شیمیایی تبدیل و زنجیره پی‌وی‌سی اروند را به پی‌وی‌سی تماماً ایرانی با ۳۶ کاتالیست و مواد شیمیایی ساخت داخل رسانده است.

وی افزود: داخلی‌سازی پوشش‌دهی آند و کاتد، تجهیزات فناوری برتر، تامین قطعات برج‌ها و کمپرسورها بخشی از تفاهم‌نامه‌هایی بود که اینجا امضا شد و امروز به کالا تبدیل شده است و امیدواریم تفاهم‌نامه‌هایی که امروز امضا می‌کنیم





## تجلیل مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی

### از نقش تاثیرگذار شرکت پتروشیمی شازند

تولیدی سال ۱۴۰۰ به لطف پروردگار متعال محقق خواهد شد و امیدوارم به یاری خدا با تلاش جهادی کارکنان پتروشیمی شازند، در سال آتی نیز شاهد تکرار و کسب موفقیت‌های بیشتری در این شرکت باشیم.

ایشان در ارتباط با قیمت خوراک مورد نیاز مجتمع عظیم پتروشیمی شازند بیان کردند: به دلیل تحولات اخیر در سطح بین‌المللی، بهای جهانی نفت به صورت فزاینده‌ای روبه افزایش می‌باشد و به تبع آن، قیمت «نفتا» که خوراک اصلی این شرکت می‌باشد نیز رشد یافته، اما متأسفانه قیمت محصولات تولیدی مجتمع پتروشیمی شازند متناسب با قیمت خوراک افزایشی نداشته است، ولی با همه این شرایط حاکم، خوشبختانه با پیگیری‌های مجدانه و مستمر همکاران دست‌اندرکار، موجودی و میزان ذخیره‌سازی نفتای مورد نیاز واحدهای تولیدی مجتمع پتروشیمی شازند به حدود ۵۰ هزار تن رسیده است که در تاریخ فعالیت کاری شرکت برای اولین بار محقق شده است.

مدیرعامل به بخش دیگری از فعالیت‌های مهم و تاثیرگذار شرکت در سطح کشور اشاره و عنوان نمودند: تکنولوژی به کار رفته در ۲۳ واحد تولیدی و فرایندی مجتمع عظیم پتروشیمی شازند، بر اساس تکنولوژی‌های پیشرفته شرکت‌های معتبر بین‌المللی بنا شده است و با توجه به اینکه قریب به

دکتر سعیدی مدیرعامل محترم شرکت سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی با حضور در جمع مدیران و روسای امور شرکت پتروشیمی شازند، از نقش تاثیرگذار این شرکت در عرصه‌های مختلف صنعتی و اقتصادی کشور تجلیل نمودند.

به گزارش شما و اقتصاد: دکتر سعیدی مدیرعامل محترم شرکت سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی به اتفاق هیات همراه روز دوشنبه ۱۶ اسفند ماه در جمع مدیران و روسای امور مجتمع پتروشیمی شازند حضور یافتند. در این جلسه، مهندس ولدخانی طی سخنانی ضمن خوش آمدگویی به جناب آقای دکتر سعیدی و مدیران حاضر از گروه توسعه ملی و با تبریک اعیاد شعبانیه اظهار داشتند: با وجود برخی از موانع و مشکلات بر سر راه تولید و با وجود اعمال تحریم‌های ظالمانه بین‌المللی و با گستردگی تنوع تکنولوژی‌های فنی مستمر در واحدهای تولیدی مجتمع عظیم پتروشیمی شازند، خوشبختانه با حمایت‌های مدیرعامل و اعضای محترم هیات مدیره شرکت سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی و اعضای محترم هیات مدیره شرکت پتروشیمی شازند و نیز تلاش شبانه‌روزی تمامی مدیران و همکاران خدمت و تلاشگر این شرکت، بحمد ا... شاهد استمرار در خطوط تولیدی تمامی واحدهای مجتمع می‌باشیم و برنامه‌های پیش‌بینی شده

همچنین با وجود اینکه براساس برخی از بخشنامه‌ها و دستورالعمل‌های صادره از سوی مسئولین امکان سرمایه‌گذاری در اجرا، نصب و راه‌اندازی پروژه‌های توسعه‌ای برای این شرکت فراهم نشده است، اما پتروشیمی شازند موفق به تعریف، اجرا، راه‌اندازی و بهره‌برداری بیش از ۱۰ پروژه مهم در واحدهای مختلف تولیدی شده است که اجرای کامل این پروژه‌ها در حیات کاری شرکت بسیار تاثیرگذار است.

مهندس ولدخانی ضمن اشاره به تحقق مسئولیت‌های اجتماعی این شرکت یادآور شدند: در شرایطی که پاندمی ویروس کرونا در کشور حاکم شده است، مجتمع عظیم پتروشیمی شازند ضمن حفظ و استمرار تولیدات خود، به منظور کمک به حفظ سلامت آحاد جامعه به مانند همیشه پیشگام بوده است و در این راه گریدهای یونیک پزشکی که مورد نیاز بیمارستان‌ها، مراکز درمانی و بیماران می‌باشد را تولید و در بازارهای داخلی عرضه کرده است که بحمد ا... این شرکت نقش بسیار تاثیرگذاری در حفظ سلامت مردم میهن عزیز اسلامی ایفا نموده و در این راستا نیز تمامی اکسیژن مورد نیاز بیمارستان‌های استان مرکزی را تامین و بخشی از آن را به سایر مراکز درمانی در سطح کشور ارسال نموده است که این مهم نشان از جایگاه ویژه و والای شرکت پتروشیمی شازند در کمک به کاهش آلام مردم و حضور در حل مشکلات و تاثیرگذاری در اقتصاد و صنعت ایران اسلامی می‌باشد.

ایشان افزودند: خوشبختانه فروش شرکت پتروشیمی شازند از ابتدای سال جاری تاکنون بالغ بر ۲۰۰ هزار میلیارد بوده است

که از این میزان، ۵۰ هزار میلیارد ریال سود خالص عائد شرکت شده است که این میزان از درآمد و سوددهی، نشان از اجرای سیاست‌های درست در این شرکت به ویژه در بخش تولید و فروش محصولاتی با حاشیه سود بالا و نیز تلاش و کار بی‌وقفه و خستگی ناپذیر همکاران تلاشگرمان بوده است.

مدیرعامل در پایان سخنان‌شان یادآور شدند: پتروشیمی شازند بالغ بر ۴۶ هزار میلیارد ریال از مایحتاج خود در زمینه‌های تامین کالا و خدمات و... در شهرستان شازند و استان مرکزی هزینه نموده است که این مورد به جز هزینه‌های مالیات، بیمه و... می‌باشد و به طور قطع به یقین این شرکت نقش بسیار مؤثری در رشد و شکوفایی اقتصادی منطقه ایفا می‌نماید. همچنین این شرکت با برگزاری آزمون‌های استخدامی در دوره‌های متوالی که عمده جذب نیروها را به از شهرستان شازند اختصاص داده است، به کاهش بیکاری و ایجاد اشتغال پایدار در منطقه کمک مؤثری داشته است.

در ادامه دکتر سعیدی ضمن تبریک فرارسیدن ماه شعبان و اعیاد شعبانیه و نیز تقدیر و تشکر از اقدامات ارزنده تمامی مدیران و کارکنان تلاشگر شرکت پتروشیمی شازند طی سخنانی بیان نمودند: این شرکت در عصر کنونی، علی‌رغم جنگ اقتصادی که از سوی دشمنان نظام مقدس جمهوری اسلامی با اعمال تحریم‌های ظالمانه بین‌المللی به کشور ما تحمیل شده است، عملکرد و کارنامه‌ای درخشان داشته که به نوبه خود کسب این موفقیت‌های ارزنده و بی‌نظیر را به جهادگران عرصه کار و تلاش تبریک عرض می‌نماییم.

مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی تاکید داشتند: در زمینه فروش و صادرات محصولات تولیدی در مجتمع عظیم پتروشیمی شازند لازم است سیاست‌ها و استراتژی‌های مرتبط به گونه‌ای اتخاذ شود که بیشترین سودآوری از فروش این محصولات عائد شرکت شود، چرا که برخی از تصمیمات و مسائل سیاسی و بین‌المللی ممکن است در نحوه صادرات تاثیرگذار باشد، لذا اجرای یک استراتژی صحیح می‌تواند در روند کاری و تولیدی پتروشیمی شازند تاثیرگذار باشد.

ایشان با تجلیل از اقدامات شرکت پتروشیمی شازند در ارتباط با مسئولیت‌های اجتماعی یادآور شدند: خوشبختانه عملکرد این شرکت در تحقق مسئولیت‌ها و وظایف محوله مرتبط با مسئولیت‌های اجتماعی، عملکردی درخشان بوده است که به عنوان نمونه پتروشیمی شازند در جهت کاهش دغدغه‌های مدیران و مسئولین ارشد کشوری در دوران پاندمی ویروس کرونا، نقش بسیار مؤثر و ارزنده‌ای را در جهت حفظ سلامت آحاد جامعه ایفا نموده است.

دکتر سعیدی ضمن تاکید بر توسعه و نگهداشت از توان نیروی انسانی متخصص در شرکت پتروشیمی شازند، با اشاره به افزایش بیش از ۱۰۰ درصدی سود عملیاتی این شرکت در سال جاری اظهار امیدواری کردند: امید است با عنایت خاصه پروردگار متعال و تلاش جمعی در شرکت پتروشیمی شازند شاهد تحقق اهداف پیش‌بینی شده این شرکت در سال ۱۴۰۱ و کسب موفقیت‌های روزافزون در این مجموعه عظیم صنعتی باشیم.







افق کوه‌ریش

فروشگاه‌های زنجیره‌ای

## سی و هفتمین شرکت برتر ایران

رتبه اول از نظر شاخص فروش  
رتبه اول از نظر بهره‌وری کل عوامل

به انتخاب سازمان IMI-100 ان مدیریت صنعتی

متعلق  
به بخش خصوصی

بزرگ‌ترین  
فروشگاه زنجیره‌ای کشور

تولید  
شستنی  
مانع زوالی

## دریافت تندیس بلورین توسط شرکت فولاد هرمزگان

در نوزدهمین جشنواره ملی

تعالی سازمانی







سال  
۱۴۰۱  
مبارک

# حولہ النالی اسحق الحال

